



Выбирая работу с «БЕСТ-фарм» - Вы выбираете лучшее!

ООО «БЕСТ-фарм» – фармацевтическая компания, специализирующаяся на экспортных продажах из России лекарственных средств, изделий медицинского назначения, БАД, косметической продукции, детской продукции и медицинского оборудования в страны СНГ и дальнего зарубежья.

Офис:

+7 (495) 646-73-72

+7 (495) 646-72-25

e-mail: info@best-pharm.ru

www.best-pharm.ru

Компания «БЕСТ-фарм» основана в 2009 году, и на сегодняшний день является динамично развивающейся компанией, которая смогла завоевать доверие и уважение не только со стороны партнеров по бизнесу, но и недремлющих конкурентов. Благодаря постоянно ведущейся работе по усовершенствованию всех бизнес-процессов компании, «БЕСТ-фарм» занимает одну из лидирующих позиций по экспорту фармацевтической продукции и сопутствующих товаров из Российской Федерации.

Мы осветим лишь несколько причин почему более 80 фарм-компаний разных стран мира выбрали и продолжают активно сотрудничать с компанией «БЕСТ-фарм»:

- «Нам комфортно сотрудничать с «БЕСТ-фарм» главным образом потому, что ассортиментный портфель компании насчитывает более 6 тыс. позиций, включая БАД, ИМН и космецевтику, все сосредоточено в рамках одной компании, это позволяет быстро сформировать заказ.» -

Мороз Жанна Лориковна директор компании Ремедиум, Приднестровье

- «Мы работаем с «БЕСТ-фарм» со дня основания, и деловые отношения уже давно перешли на другой уровень, приятно чувствовать индивидуальный подход, особенно в плане ценообразования, возможность фиксации цен на период и гибкость в отсрочках.» -

Бабанова Кынабу Токтогуловна учредитель компании Бимед Фарм, Киргизия

- «Аккуратность и где то даже педантичность в любом деле, а в бизнесе тем более очень важна, товар от «БЕСТ-фарм» всегда приходит в надлежащем виде и в срок, для нас это приоритет» -

Тутельман Мария Михайловна генеральный директор компании OM Fusion Distributors LLC, США

Таким образом, **миссией компании** является своевременное и качественное обеспечение рынков стран СНГ высококачественными фармацевтическими препаратами и широким спектром сопутствующих товаров, честно выполнять свои обязательства перед клиентами, партнерами и государством, тем самым, задавая высокие стандарты ведения бизнеса.



ООО «БЕСТ-фарм» («BEST-pharm» Ltd.) – фармацевтическая компания, специализирующаяся на экспортных продажах, предлагает Вам свои услуги по поставкам из России фармацевтической продукции, ИМН, косметики и БАД. Наши услуги ориентированы на национальных дистрибьюторов в странах СНГ и дальнего зарубежья.

Стратегия компании «БЕСТ-фарм»

- Увеличение рыночной доли, в странах традиционного присутствия «БЕСТ-фарм»
- Рост совокупного объема продаж, за счет выхода компании на рынки новых стран мира
- Поддержание высокого имиджа компании
- Завоевание конкурентных преимуществ
- Повышение экономической эффективности компании, за счет сокращения затрат, с целью минимизации конечной цены для наших клиентов

Наша главная цель –

**долгосрочное партнерское сотрудничество
с каждым клиентом компании.**

С нами удобно и выгодно работать, поскольку:

- ассортимент разных производителей сконцентрирован в одном месте
- возможны различные варианты отгрузки грузов FCA(Москва) или CIP (Ваш город)
- при долгосрочных взаимоотношениях предоставляется отсрочка платежа
- мы осуществляем таможенное оформление груза в течение 1 дня
- кратчайшие сроки сборки товаров по Вашему заказу
- возможно оформление сертификата СТ-1 и заключение Мосэкспертизы
- дополнительные услуги по стикерованию грузов
- продукция поставляется согласно требованиям по регистрации и маркировки упаковок в Вашей стране

Выбирая сотрудничество с «BEST-pharm» Ltd. – Вы выбираете лучшее!



Мы коллектив, вклад в развитие которого делает каждый сотрудник компании, обладающий собственным уникальным опытом, знаниями, стремлениями и неповторимостью!

Но прежде всего

мы - команда, сплоченная,

сработанная, проверенная,

дружная и открытая!

Мы опираемся на ряд принципов, сформировавшихся в компании за годы успешной работы и доказавших свою необходимость и устойчивость:

- 1. Быть высококвалифицированным сотрудником компании - ответственный и профессиональный выбор на жизненном пути каждого.**
- 2. Возможность самореализации в компании - это основа лояльности ее сотрудников.**
- 3. Сотрудничество - это норма поведения внутри и вне компании.**
- 4. Ответственность за результат - это главное правило работы специалиста.**



Ассортимент – главный актив дистрибьютора.

В компании «БЕСТ-фарм» работа над ассортиментной политикой осуществляется каждодневно.

Наша задача – удовлетворить запросы самых требовательных клиентов!



Мы готовы Вам предложить:

- **Лекарственные препараты**
- **Изделия медицинского назначения**
- **Субстанции**
- **БАДы**
- **Косметические средства**
- **Детская продукция**
- **Медицинское оборудование**

**Компания «БЕСТ-фарм» имеет эксклюзивные права
на ряд препаратов ведущих фармпроизводителей России**

Партнеры производители «БЕСТ-фарм»

На сегодняшний день у компании «БЕСТ-фарм» заключено более 300 прямых договоров с российскими производителями

лекарственных средств, БАДов, косметической продукции и изделий медназначения, основные из них:



Апexmed



Барнаульский 3-д мед. пр



Брынцалов-А



Дальхимфарм



Ирбитский химфармзавод



Материя Медика Холдинг



Микроген НПО ФГУП



Мосхимфармпрепараты



НИЖФАРМ



Озон



ПОЛИСАН



Татхимфармпрепараты



Твинс Тэк



Тюменский ХФЗ



Ферон



ФОРА-ФАРМ



Фирм М

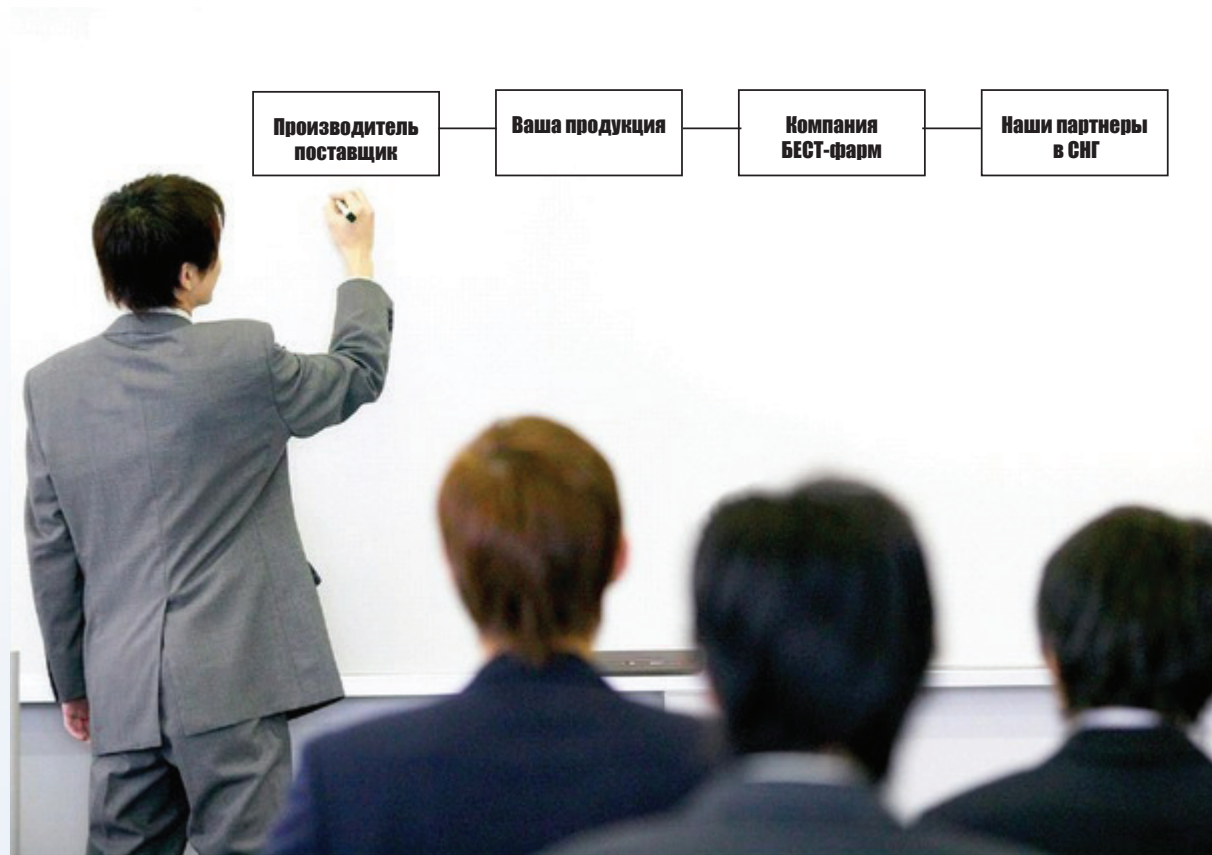


Экополис

Компания «БЕСТ-фарм» активно занимается привлечением новых партнеров в лице компаний-производителей, как лекарственных средств так и всего остального спектра продукции, участвующего на фармацевтическом рынке.

Преимущества работы с нами:

- анализ рынка стран СНГ на перспективность продаж продукции
- прогноз объемов продаж
- совместный выбор партнера в стране-получателе
- регистрация Вашей продукции
- составление маркетингового плана по продвижению продукции
- совместная разработка рекламных компаний и их проведение
- таможенное оформление и получение сопроводительной документации
- контроль объемов продаж
- пост-продажное взаимодействие с компаниями-получателями



Мы выполняем весь комплекс мероприятий для успешной продажи Вашей продукции

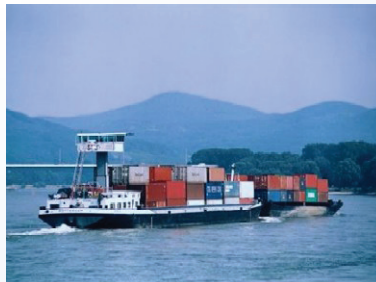
в странах СНГ и дальнего зарубежья.

Складская инфраструктура:

- Современный складской комплекс в Москве площадью более 1000 кв. м.
- Передовые складские технологии
- Соблюдение условий хранения продукции, лицензия на все категории товаров

Транспортные возможности:

- Доставка Вашего товара осуществляется ведущими транспортными компаниями в любую точку мира
- Возможность предоставления клиентам услуги «транзитный груз»
(Вы договорились с заводом - мы оказали таможенные услуги и доставили продукцию)



Логистический опыт нашей компании позволяет осуществлять доставку продукции любым способом – автомобильным, авиационным, железнодорожным, а также морским транспортом.

Компания «БЕСТ-фарм» имеет прямые контракты с ведущими российскими производителями, что позволяет нашим клиентам закупать любой интересующий их ассортимент продукции по минимальным ценам, гарантируя качество продукции и кратчайшие сроки поставок. Сегодня в прайс-листе фирмы «БЕСТ-фарм» - более 8000 наименований лекарственных препаратов, парафармацевтической продукции и сопутствующих товаров.

Ценовая политика «БЕСТ-фарм» всегда

ориентирована на покупателя :

- у нас минимальные закупочные цены, так как мы работаем напрямую с заводами производителями на лучших поставочных условиях
- у нас минимальная наценка, так как мы придерживаемся стратегии сокращения затрат при высоком уровне оборота
- у нас разработана эффективная схема взаимодействия с клиентами, предполагающая индивидуальный подход к каждому из Вас



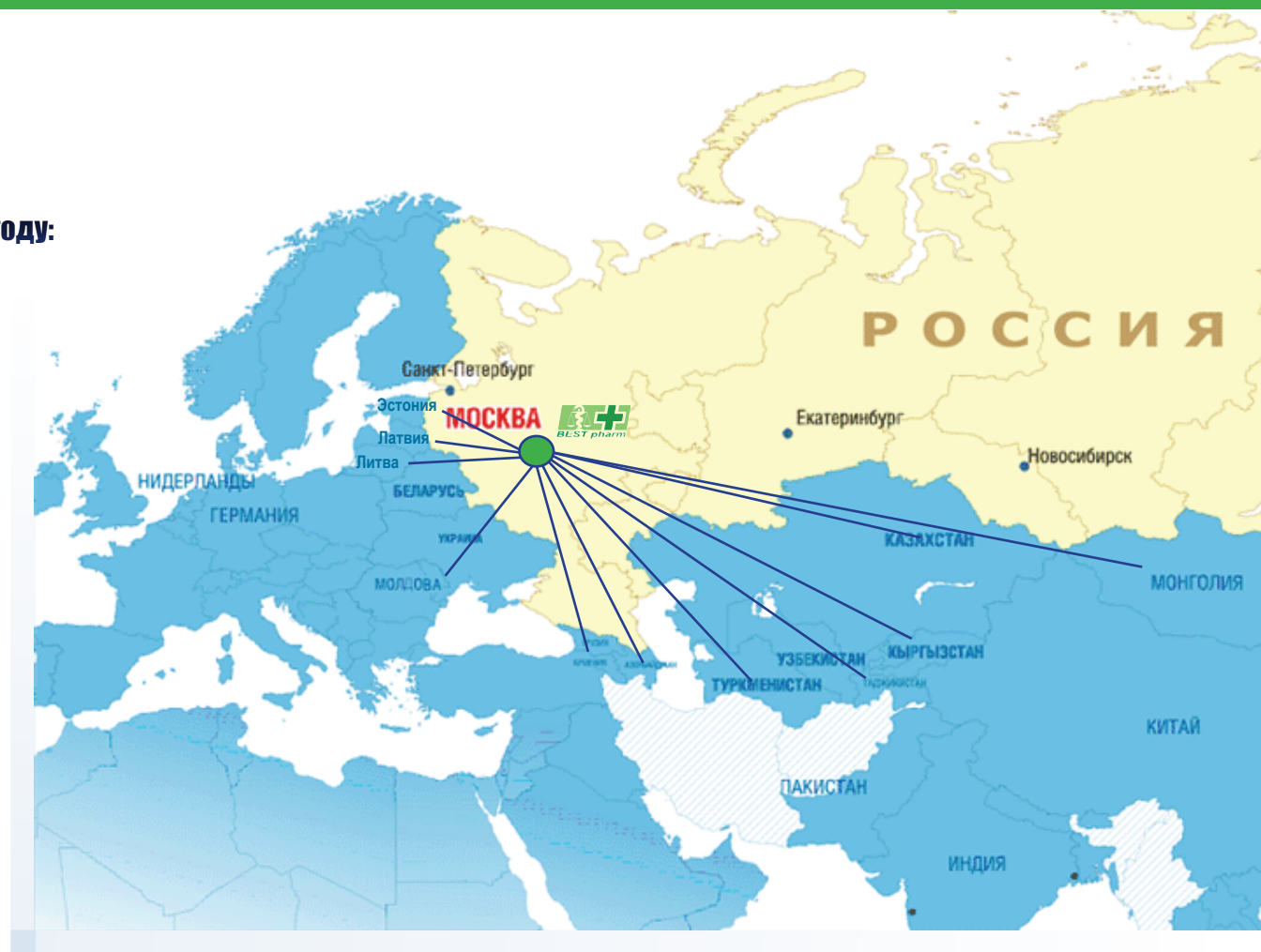
В компании «БЕСТ-фарм» все процессы, связанные с закупкой товара, логистикой, маркетингом – направлены на экспорт, что позволяет предоставить нашим клиентам лучшее ценовое предложение при неизменно высоком уровне сервиса!

География поставок ООО «БЕСТ-фарм» в 2013 году:

Азербайджан
Америка
Армения
Казахстан
Кыргызстан

Латвия
Литва
Молдова
Монголия
Приднестровье

Таджикистан
Туркменистан
Узбекистан
Эстония



Одной из основных задач и целей деятельности компании «БЕСТ-фарм»
является расширение стран поставок.

Стратегической задачей на 2014-2015 год является присутствие
на рынках Азербайджана и Узбекистана.

Конкурентные преимущества «БЕСТ-фарм»

Компания «БЕСТ-фарм» обладает высокими технологиями дистрибьюции, которые опробованы, эффективны и хорошо зарекомендовали себя на фармацевтическом рынке. Со дня основания компании мы успешно адаптируем их на постсоветском пространстве и на территории дальнего зарубежья.

Наша цель - стать стабильным и сильным звеном в цепочке движения товара от производителя к потребителю. Мы предлагаем целый комплекс материальных и нематериальных ценностей, которые максимально направлены на удовлетворение потребностей наших партнеров по бизнесу.

Знания и опыт

Мы имеем сбытовой потенциал, который был создан за годы упорной работы по выстраиванию отношений с бизнес-партнерами в каждой стране с учетом особенностей фармрынка.

Ассортимент

Ассортимент товаров БЕСТ-фарм позволяет создать совмещенный спрос, а предложение таких услуг, как дополнительный сервис, делает наше предложение завершённым и комплексным.

Дополнительный сервис

Мы предлагаем качественный и разнообразный сервис, адаптированный под потребности того или иного конечного потребителя.

БЕСТ-фарм

Мы обеспечиваем комплексную маркетинговую поддержку продаваемой нами продукции.

Ценообразование

Мы работаем напрямую с заводами производителями на лучших поставочных условиях, и поэтому у нас минимальные закупочные цены.

БЕСТ-фарм в мире

Грамотная дистрибьюция нашей компании позволяет стремительно расширять географию поставок.

Отсрочка платежа

Мы предлагаем гибкую систему оплаты товара, включающую скидки, товарный кредит и отсрочку платежа.

Оперативность

Наша компания оперативна в организации любых логистических схем для своих клиентов.

со всеми

Информационные анонсы BEST-info:

- обзор новых продуктов на фармацевтическом рынке
- специальные ценовые предложения
- оповещение о предстоящем подорожании препаратов
- осведомление об эксклюзивных условиях компании «БЕСТ-фарм»
- сообщение о новинках регистрации или препаратах с заканчивающейся регистрацией в Вашей стране
- наши новые производители-партнеры и обзор их продукции
- информирование о появлении продукции из дефектуры на фармрынке

Кросс-маркетинг:

- проведение совместных маркетинговых программ, направленных на продвижение продукции, включающих себя различные акции по стимулированию сбыта.

Фармацевтический обозреватель BEST-pharmacia:

- Из обозревателя Вы можете узнать актуальные новости фармрынка, топовые позиции ведущих российских производителей, собранные в каталоги
- Способ доставки: лично на электронный адрес, выпуски регулярно выкладываются на сайт

Сайт www.best-pharm.ru :

- интернет сопровождение маркетинговых программ
- размещение рекламы и сквозных баннеров на страницах сайта
- новинки Вашей продукции в разделе ассортимент



Компания «БЕСТ-фарм»

благодарит Вас за внимание,

и надеется на взаимовыгодное сотрудничество!

Наши контакты:

Адрес офиса: Москва, Дмитровское шоссе, д. 157, стр. 9

Тел. +7 (495) 646-73-72

+7 (495) 646-72-25

E-mail: info@best-pharm.ru

