

BEST- pharmacia

№ 2, июнь 2012

Новости

Последние новости фармацевтического рынка

стр. 2

Тема номера

Руководителю на заметку

стр. 11

Аналитика и цифры

Рейтинг российских аптечных сетей 2011 г.

Самые значимые события на фармрынке России в 2011 г.

стр. 16

Актуальный вопрос

Эффективные Бады
для похудения

стр. 4



Главная новость:

В России назначен новый Министр здравоохранения

21.05.2012



В российском парламенте – очередные изменения. Президент России Владимир Путин назначил нового Министра здравоохранения. Высокий пост заняла Вероника Скворцова, которая ранее работала в должности замминистра соцразвития и здравоохранения РФ. Экс - начальница Скворцовой Татьяна Голикова в обновленный состав российского правительства не вошла. Однако сотрудник нынешнего министра Максим Топилин, который ранее занимал тот же пост, что и Скворцова в депутатах остался. Теперь он занимает должность Министра труда.

Сослуживцы Вероники Скворцовой заверили журналистов, что их бывшая сотрудница обладает прекрасными руководительскими качествами, и россияне могут быть уверены, что каждая деталь, подотчетная Министрству здравоохранения не

останется незамеченной. Скворцова, в свою очередь, пообещала своим коллегам улучшить качество обслуживания в больницах на столько, на сколько это будет возможным. Также Министр заверила, что будет контролировать работу всех врачей, так что даже рассчитывать беременность по неделям медики обязаны правильно.

Вероника Скворцова родилась в столице России в 1960 году. В 23 года она получила красный диплом медицинского работника, закончив Второй Московский медицинский институт на факультете педиатрии. Далее Скворцова продолжила совершенствовать свои познания в ординатуре того же учебного заведения, выбрав кафедру нервных болезней. Здесь же она закончила аспирантуру и успешно защитила диссертацию, получив звание кандидата медицинских наук.

В 1989 году Вероника Скворцова стала во главе нейрореанимационной службы, которая стала одной из первых в стране и располагалась в Первой горбольнице Москвы. Далее работница медицины получила высокое звание доктора наук, а затем - профессора. В течении последующих лет Скворцова сменила множество должностей, последней из которых стало назначение Министром здравоохранения России.

Структура нового министерства здравоохранения в России будет сформирована через 2-3 недели, идет жесткий отбор на ключевые позиции в ведомстве, сообщила журналистам в понедельник министр здравоохранения РФ Вероника Скворцова. «Нам предстоит сформировать новое ведомство в течение 2-3 недель, уже сейчас мы понимаем, какой будет его структура. Большинство департаментов будут заниматься именно здравоохранением. Безусловно, в министерство вольются новые люди, идет их отбор, жесткий отбор», - сказала она.

По словам Скворцовой, один из департаментов будет заниматься первичной медицинской помощью, другой департамент будет отвечать за специализированную помощь, третий - за материнство и детство, четвертый - за санитарно-эпидемиологическое благополучие, пятый - за профилактику, шестой - за лекарственное обеспечение, седьмой - за кадровую политику.

Минздравсоцразвития теперь разделено на два министерства: здравоохранения, а также труда и социальной защиты.

Источник: MedicPortal.ru

Замглавы Минздрава Казахстана: производителям фармпрепаратов по стандартам GMP не надо будет регистрировать продукцию в странах ТС

28.05.2012



Производителям фармацевтических препаратов, внедрившим стандарты GMP, не надо будет регистрировать продукцию в странах ТС. Об этом на открытии панельной сессии «Актуальные проблемы развития медицины и фармацевтической промышленности», проходящей в рамках V Астанинского экономического форума, заявил вице-министр здравоохранения РК Эрик Байжунусов.

«Производителям фармпрепаратов, внедрившим стандарты GMP, не надо будет регистрировать продукцию в странах ТС. Достаточно регистрация только в одной стране. Это значит, что нам удастся создать Единое экономическое пространство и увеличить экспортный потенциал для отечественных производителей. Мы создали экономическое таможненное пространство, вступили в экономическое сообщество, подписано соглашение в области оказания высокотехнологичной скорой помощи гражданам государств-членам Евразийского экономического сообщества. Гражданин любой страны должен иметь высокотехнологичное оказание медицинской помощи. Мы должны интегрироваться в глобальную сеть по предоставлению медицинских услуг с целью обмена данными» — отметил вице-министр здравоохранения РК Эрик Байжунусов.

По сути, GMP — это совокупность ряда российских ГОСТов и СНИПов. Однако есть в этом перечне и такие требования, которых российские стандарты не предусматривают. Например, создание «особо чистых цехов» — помещений с особым режимом фильтрации воздуха и входными шлюзами. Такие цеха в России строились, как правило, силами иностранных специалистов, причем в единичном количестве, для производства кремниевых кристаллов и микросхем. Однако GMP требует расфасовывать в таких цехах таблетки. В настоящее время важнейшими элементами концепции GMP являются: соответствие всей технологической и контрольной документации на производстве содержанию регистрационного досье на соответствующий препарат; жесткий контроль за соблюдением правил, предполагающий не только декларированное, но и фактическое применение санкций к предприятиям-нарушителям.

veropharm

Финансовые показатели «Верофарм» за 2011 год

24.05.2012

Чистая прибыль компании «Верофарм» по МСФО выросла в 2011 году на 42,5% до 1,78 млрд рублей, сообщает bfm.ru.

Маржа чистой прибыли увеличилась до 28%. Продажи выросли на 18% до 6,35 млрд рублей.

Показатель EBITDA увеличился на 21,3% и достиг 2 млрд рублей. Долг компании на конец прошлого года составил 483 млн рублей. На инвестиции с целью оснащения и модернизации основных производственных фондов было направлено 669 млн рублей.

Среди продукции «Верофарм» основная часть продаж пришлась на рецептурные препараты (70,2%) — 4,45 млрд рублей, пластыри и косметику (16,5%) — 1 млрд рублей, безрецептурные препараты (12,8%) — 815 млн рублей. Самый большой годичный прирост у пластырей и косметики — 19,3%.

В 2010 году чистая прибыль «Верофарм» по МСФО составила 1,2 млрд рублей.

Источник: Фармвестник

«Татхимфармпрепараты» в 2011 г снизили чистую прибыль почти втрое



23.05.2012

Чистая прибыль ОАО «Татхимфармпрепараты» (один из крупнейших в России производителей лекарственных средств) сократилась в 2011 году по сравнению с 2010 годом по РСБУ в 2,97 раза - до 81,1 миллиона рублей, сообщает ПРАЙМ.

Прибыль до налогообложения в 2011 году по сравнению с 2010 годом сократилась в 2,7 раза - до 115 миллионов рублей, прибыль от продаж - в 1,8 раза до 233,2 миллиона рублей, валовая прибыль - на 17,2% до 389,8 миллиона рублей.

Выручка от реализации продукции увеличилась на 20,5% - до 1,607 миллиарда рублей, себестоимость продукции - на 40,8% до 1,217. Выпуск товарной продукции вырос на 17,3% - до 1,751 миллиарда рублей.

Уставный капитал ОАО «Татхимфармпрепараты» (Казань, Татарстан) - 311,641 миллиона рублей, его единственным акционером является госхолдинг ОАО «Связьинвестнефтехим», которому принадлежит 100% в уставном капитале предприятия.

Источник: Фармвестник



«Империя-Фарма» приобре- ла компанию «Эркафарм»

21.05.2012

Группа «Уникор» и инвестиционная компания Haden SA, действующая в интересах ЗАО «Империя-Фарма», подписали соглашение о продаже фармкомпаний «Эркафарм» и ее региональных дочерних компаний, принадлежащих бизнесмену Борису Иванишвили, сообщает rbc.ru.

Компаниям принадлежат торговые марки «Доктор Столетов», «Хорошая аптека», «Народная аптека», «Новая аптека», «Мир Детства», «Эфедра», «Флора», «Ленмедснаб».

Сумма сделки, которая будет завершена в течение месяца, составляет 60 млн долл.

Как отметил президент УК «Уникор» Павел Лысенко, с учетом данной сделки на текущий момент реализовано около 90% российских активов Б.Иванишвили в России.

ЗАО «Империя Фарма» занимает 10-е место среди фармкомпаний России по показателю валовой объем продаж и 1-е место в Северо-Западном федеральном округе.

ЗАО «Эркафарм» - одна из крупнейших аптечных сетей, занимающая 13-е место в российской фармацевтической рознице. На текущий момент сеть насчитывает 404 аптечных учреждения, которые расположены в 11 субъектах РФ (г.Москва, Белгородская, Волгоградская, Курская, Московская, Орловская, Ростовская, Саратовская области, республика Адыгея, Краснодарский край, Ставропольский край).

(См. рейтинг российских аптечных сетей за 2011 г. на 16 стр.)

По итогам 2011г. выручка сети составила около 4,7 млрд руб., доля рынка составила 0,81%.

Источник: Фармвестник



«Нижфарм» выводит Ингави- рин на фармрынок Украины

14.05.2012

ОАО «Нижфарм», подконтрольное германской фармацевтической компании Stada, во втором квартале 2012 года подписало контракт о дистрибуции противовирусного препарата Ингавирин на территории Украины стоимостью 1 млн.евро, сообщает companion.ua.

Продавцами выступили ООО «Ингафарм» (Москва), ОАО «Ва-

лента фарм» (Щелково, Московская обл.) и частный предприниматель В.Е.Небольсин.

Продажи данного препарата, используемого для борьбы с гриппом, в Украине в 2011 году составили около 0,53 млн грн.

(Информация о препарате «Ингавирин» находится на 11 стр.)

В целом продажи Stada в Украине в первом квартале 2012 года выросли на 9% - до 6,406 млн. евро.

Источник: Фармвестник

В Азербайджане ужесточили прави- ла продажи лекарств



20.04.2012

В Азербайджане наводят порядок на фармацевтическом рынке. Вопреки распоряжению Минздрава, в аптеках все еще продаются лекарства без аннотации на азербайджанском языке.

На сегодняшний день в Азербайджане официально зарегистрированы 72 фармацевтические компании. Они ввозят в страну свыше 3,5 тыс. наименований лекарственных препаратов. Фирмы сотрудничают с производителями Европы, Индии, России, и Украины.

Требование к поставщикам о наличии аннотации на азербайджанском языке до недавнего времени не выполнялось. Представитель фармацевтической компании Таризель Омаров рассказывает, что «каждый ввозимый препарат проходит проверку в Центре аналитической экспертизы лекарственных препаратов и только после этого поступает на продажу в аптеки».

Подлинность лекарств, их состав, соответствие госстандартам, а также наличие аннотации на азербайджанском языке проверяют специалисты Центра аналитической экспертизы лекарственных препаратов. «Мы совместно с Таможенным комитетом проверяем все ввозимые в Азербайджан лекарства. Если все в порядке, то ставим голограмму и даем разрешение на продажу. В противном случае - данная партия лекарств не допускается в продажу», - пояснил начальник отдела Центра аналитической экспертизы лекарственных препаратов Пярвиз Азизбеков.

С 1 июня ввоз в страну лекарственных препаратов, у которых отсутствует аннотация на азербайджанском языке, будет запрещен. Предприниматели, нарушающие данное требование, будут оштрафованы.

Источник: Ремедиум журнал

Эффективные БАДы для похудения

Похудеть быстро и без ущерба для привычного образа жизни это мечта каждой женщины. Конечно, мы понимаем, что без труда и рыбки из пруда не вытянуть, что уж говорить об избавлении от лишних килограммов, но так хочется верить рекламе. Со страниц газет и журналов, с экрана телевизора красивые и счастливые люди убеждают нас, что есть БАДы, способные творить чудеса. Журнал БЕСТ-фармация решил выяснить всю правду о биодобавках и расставить все точки над i.

Сама аббревиатура - Биологически Активные Добавки к пище – появилась относительно недавно, во второй половине XX века, на стыке биохимии, фармакологии и нутрициологии (науке о питании).

Юридически во всем мире и в нашей стране БАДы считаются пищевыми продуктами, ведь все, что есть в составе БАДов, имеется и в обычных продуктах питания.

Эффективные БАДы для похудения за последние десятилетия действительно стали реальностью, рынок буквально перенасыщен различными препаратами. Поэтому, прежде чем выбрать для себя подходящее подспорье в борьбе с лишним весом, надо узнать принципы его действия и содержимое.

Во-первых, надо отдавать себе отчет, что БАДы это просто вспомогательный инструмент на пути к стройности, они не смогут оказать никакого действия, если не придерживаться диеты и заедать БАДами разносолы.

БАДы для похудения делят на две основные группы: нутрицевтики и парафармацевтики.

Нутрицевтики это модификаторы суточного рациона.

В состав этих БАД входят незаменимые аминокислоты, витамины или их предшественники, макро- и микроэлементы и полиненасыщенные жирные кислоты. Благодаря своему составу, нутрицевтики, насыщая организм полезными веществами, улучшают его состояние.

Нутрицевтики могут использоваться для похудения, для этого ими заменяют один или несколько приемов пищи в день. Но если принимать их вместе с обычной пищей результатом будет набор веса.

Такие заменители питания для похудения, содержат например клетчатку, которая разбухает в желудке и освобождает от лишних килограммов и шлаков – конечных продуктов обмена. Подобным образом действует и Целлюлоза микрокристаллическая от компании ЭВАЛАР, ее получают из специально обработанного хлопка.



По составу и свойствам микроцеллюлоза близка к клетчатке овощей и фруктов. Принцип действия таков: разбухая в желудке, она создает иллюзию сытости, не переваривается и действует как ершик для кишечника, проходя по пищеварительному тракту, механически очищая его.

Плюсы.

Нормализует пищеварение и позволяет обходиться меньшим количеством еды.

Минусы.

Похудеть на одной только МКЦ довольно сложно. Чтобы есть не хотелось, надо проглотить не 3-4 таблетки, а все что во флако-

не, а это уже передозировка!

Цена - самая низкая из всех средств для похудения этого класса, из-за чего, собственно, и пользуется спросом у покупателей.

Компания «Эвалар» — обладатель звания «Марка № 1 в России», она была трижды удостоена национальной премии «Идея здоровья» как «Лучший производитель года» среди российских и зарубежных компаний, выпускающих натуральные препараты (БАД). Вся продукция «Эвалар» изготавливается на основе натурального природного сырья растительного, минерального и животного происхождения. В ассортиментном портфеле компании «Эвалар» около 150 наименований лекарственных препаратов и биологически активных добавок, в том числе и направленных на коррекцию фигуры и сброса лишнего веса. Биологически активный продукт «Турбослим» стал не просто наименованием препарата серии средств для похудения, «Турбослим» является брендом компании «Эвалар». Турбослим - это препарат для похудения, благодаря которому можно сжигать лишние калории и жир, как днем, так и ночью. Какой бы из препаратов из семейства Турбослим вы не выбрали, принимая его вы не почувствуете слабость, усталость, раздражающее чувство голода. Наоборот Турбослим придаст вам бодрости и повысит настроение. В линейку Турбослим входят капсулы, таблетки, саше, крема, фильтр-пакеты и напитки.





Не стоит забывать что, любая диета сопровождается стрессом для всего организма, в результате чего теряется масса полезных и жизненно важных веществ для нормального функционирования человека. Если мы не в силах отказаться от модных диет, которые гарантируют потерю веса, то мы не должны забывать и о витаминах и минеральных веществах, которые недополучаем при этом с пищей.

Компания «Эвалар» позаботилась и об этом, выпустив витамины последнего поколения направленного действия «Направит. Витамины при похудении» идеальная составляющая любой диеты. Специально разработанный комплекс жизненно важных витаминов, минералов, аминокислот и экстрактов растений поможет:

- поддержать общий тонус организма;
- стимулировать энергетический обмен;
- улучшить питание тканей организма, что способствует ускорению процесса похудения и сохранению структуры кожи, волос и ногтей.



Еще одним интересным примером может служить инновационная программа низкокалорийного сбалансированного питания «Худеем за неделю» от компании ЛЕОВИТ. Это уникальная по своей эффективности и безопасности система питания, предназначенная для постепенного снижения веса. Функциональные блюда «Худеем за неделю» станут достойной заменой привычной для нас еде, и позволят свести к минимуму усилия, которые обычно приходится прикладывать для достижения желаемого результата.

Производитель предлагает на выбор пять низкокалорийных программ питания для снижения веса, составленных на рабочую неделю (5 дней), с учетом трехразового питания. В состав рациона каждого дня входят супы, вторые блюда и напитки.

Плюсы.

Питание сбалансировано, относительно разнообразно и низкокалорийно. Кроме того, это отличное решение для тех, у кого нет времени приготовить полноценную еду.

Минусы.

Психологическая составляющая – не каждый может питаться из пакетиков. Возможность заработать гастрит.

Средняя цена «Худеем за неделю» Комплекс на 5 дней 550 рублей.

Инновационная компания «ЛЕОВИТ нутрио» была организована в 1999 году, и уже тогда оказалась среди лидеров по производству функциональных препаратов.



Благодаря многочисленным исследованиям и упорному труду на порог XXI века компания вошла с абсолютно новой, уникальной в своем роде, серией обогащенных витаминизированных продуктов: киселей, супов, гарниров, чая и превосходного кофе для диетического питания. В ассортиментной линейке компании довольно широко представлены биологически активные препараты, помогающие людям следить за собой и своим здоровьем. К наиболее востребованным продуктам данного производителя можно отнести комплект для детоксикации и выведения из организма вредных продуктов обмена «Очищение организма». А также комплект для контроля веса, куда входят три биологически активных продукта «ПОХУДИН», который позволяет контролировать массу тела, «ФИТОМОЛАЖИВАЮЩИЕ» обладающий общеукрепляющим действием, способствующий сохранению эмоционального статуса и улучшению внешнего вида, и «АНТИШЛАК» предназначенный для выведения из организма продуктов обмена, что важно для контроля веса.

Парафармацевтики.

К этой группе относятся регуляторы чувства голода (аноректики), сжигатели жира, очищающие чаи.

Стоит отметить, что все парафармацевтики должны применяться только по рекомендации врача.

Аноректики.

Цель этой группы препаратов – подавить аппетит. В результате не приходится прикладывать усилий, чтобы уменьшить порцию. Регуляторы аппетита изготавливаются на основе сибутрамина, который воздействует на участки головного мозга, создавая ощущение сытости.

Качественный препарат этой группы «Редуксин» стоит недорого, но обеспечивает длительный эффект, который также нормализует углеводно-жировой обмен.



«Редуксин» относится к препаратам центрального действия. Это первое лекарство для похудения, разработанное в России. Редуксин - комбинированный препарат, в состав которого входит сибутрамин и микрокристаллическая целлюлоза. Препарат рецептурный, за счет своей комбинированности он практически безвреден (за исключением случаев противопоказаний). Данный препарат многие врачи-диетологи успешно используют в своей практике уже достаточно давно.

А в середине сентября 2011 года появилось новое средство похудения - «Редуксин Лайт». Как заявляет изготовитель препарата, «Редуксин Лайт», в отличие от простого «Редуксина», представляет собой биологически активную добавку (БАД), которая помогает бороться с лишним весом, контролировать текущий вес, а также формировать привлекательную фигуру. Таким образом, «Редуксин Лайт» можно купить без рецепта!



Сибутрамин до последнего времени считался одним из самых эффективных средств для лечения ожирения. Он увеличивает высвобождение серотонина в определенных нервных окончаниях, тем самым, вызывая чувство насыщения и избирательно подавляя склонность к употреблению углеводов.

Эксперты из Европейского комитета по медицинским препаратам (CHMP) пришли к выводу, что Сибутрамин отрицательно влияет на здоровье человека. В процессе исследований было выявлено, что у пациентов, принимавших Сибутрамин, появляются побочные эффекты, влияющие на работу сердца, и повышается риск сердечно-сосудистых заболеваний.

Исходя из полученных результатов препараты, содержащие Сибутрамин, было запрещено продавать на территории стран Евросоюза, к которому Россия пока не относится.

Аноректики действительно имеют немало противопоказаний: диабет, гипертония, беременность, кормление грудью, пожилой и не достигший 18-летнего рубежа возраст, а также многочисленные побочные эффекты: сухость во рту, бессонница, сердцебиение, повышение давления, тошнота и т.д.

Плюсы.

Если причина вашей полноты в переедании, аноректики могут урезать себя в пище без особых усилий с вашей стороны. Когда вы начинаете следить за питанием, срывы очень огорчают, и чтобы их не было, можно обуздывать аппетит такими вспомогательными средствами для похудения.

Минусы.

Аноректики не приучают правильно питаться, после их отмены аппетит возвращается. Наличие многочисленных противопоказаний и побочных эффектов.

Средняя цена «Редуксин», «Редуксин Лайт» в Москве: от 1500 руб.

И все же необходимо уточнить, что «Редуксин» и подобные ему препараты, в своей основе содержащие сибутрамин, это, прежде всего лекарственные препараты, которые способны вызывать серьезные реакции в организме, и не каждый готов их принимать. Существует и более щадящее для здоровья решение подавить свой ненасытный аппетит – это БАДы, содержащие компоненты только растительного происхождения, которые при правильном применении могут быть также эффективны.

Примеров в данном сегменте предостаточно. Представим самые популярные из них:

-Турбослим контроль аппетита от компании «Эвалар» в виде жевательных таблеток.



В состав Турбослим контроль аппетита входит экстракт худии гордони (южно-африканский кактус). Ученые выяснили, что в нем находится молекула Р-57, которая воздействует на мозг человека практически также как и глюкоза. При попадании в организм он как бы обманывает рецепторы мозга, заставляя их думать, что вы не голодны.

Плюсы.

Приятный мятный вкус. Применим как вспомогательное средство при соблюдении диетического питания, помогает справиться с приступами голода.

Минусы.

Судя по отзывам потребителей, нередко вызывает обратный эффект.

Средняя цена Турбослим контроль аппетита жев. таблетки №20 170 рублей.



Также компания Эвалар предлагает препарат под названием «Гарциния-Форте», высокая эффективность которого, обусловлена свойствами ее компонентов, каждый из которых борется с избыточным весом по собственной схеме, и их сочетание дает более ощутимый результат.

Основной компонент препарата - экстракт гарцинии из кожуры плодов Гарцинии камбоджийской (Garcinia cambogia - южно-азиатское дерево с плодами величиной с вишню и похожими на тыкву). Экстракт содержит редко встречающуюся в других растениях и уникальную по своим свойствам гидроксилмонную кислоту (ГЛК). ГЛК помогает вовремя остановиться при еде, набрав достаточное количество калорий. Ограничение аппетита происходит благодаря тому, что ГЛК способствует поддержанию, в крови высокой концентрации глюкозы, что является сигналом для мозга о насыщении.

Плюсы.

Безопасный состав, отсутствие побочных эффектов. Применяем как вспомогательное средство при соблюдении диетического питания, помогает справиться с приступами голода, организм насыщается быстрее. Относительная недороговизна.

Минусы.

Эффект снижения аппетита у этих таблеток приходит только через неделю от начала приема. После отмены препарата сброшенный вес может вернуться.

Средняя цена «Гарциния-Форте» 80 таблеток 180 рублей.



- СЛИМ КОД от компании «Фора Фарм Лоджик», это новая высокоэффективная программа снижения веса и коррекции фигуры, разработанная в Швейцарии специалистами компании «Newman nutrients AG» на основе жиросжигающего комплекса лекарственных растений, коэнзима Q10 и источника натуральных пищевых волокон. Капсулы СЛИМ КОД позволяют комфортно и эффективно контролировать массу тела, улучшить функциональное состояние основных систем организма и поддержать высокий жизненный тонус.

**Плюсы.**

Содержит активные компоненты, избавляющие от пищевой зависимости. Запускает процесс расщепления жиров, который сопровождается снижением уровня холестерина в крови. Благоприятно влияет на моторику и перистальтику кишечника.

Минусы.

Высокая цена. Среди часто встречающихся негативных отзывов потребителей рассказы о побочных эффектах, таких как: жажда, головные боли, перепады температуры.

Средняя цена СЛИМ КОД 60 капсул 1100 рублей.



Также в ассортименте компании имеется, не менее интересный биологически активный комплекс «САНТИМИН», который позволяет открыть заблокированные звенья метаболизма и восстановить систему саморегуляции веса. При употреблении капсул активизируется механизм передачи сигнала к усиленному сжиганию жира, нормализуется работа мозгового центра

аппетита и насыщения, повышается энергообразование за счет сжигания жиров и стимулируется функция очищающих систем – печени, желчевыводящих путей, кишечника и почек.

В результате происходит эффективное снижение веса с одновременным общим оздоровлением организма и повышением физической и умственной активности. При этом капсулы «САНТИМИН» способствуют выведению из организма токсинов и продуктов обмена, снижая риск развития заболеваний, связанных с избыточным весом. Кроме капсул «САНТИМИН» также представлен в виде чая с различными вкусами.

Плюсы.

Применяем как вспомогательное средство при соблюдении диетического питания в сочетании с активными физическими нагрузками. Содержит кофеин и семена гуараны, что обеспечивает повышенную активность.

Минусы.

Выраженный слабительный эффект.

Средняя цена 60 капсул САНТИМИН 550 рублей.

Средняя цена фито-чай 50 рублей.



- «Контроль аппетита Фаза1» и «Блокатор калорий Фаза2» от компании «Диод».

«Контроль аппетита Фаза 1» рекомендуется в качестве добавки к пище для лиц, контролирующих массу тела в качестве дополнительного источника полифенольных соединений (в пересчете на галловую кислоту) и дополнительного источника полиненасыщенных жирных кислот.

Плюсы.

Помогает легче контролировать режим питания, в том числе и при соблюдении диеты для контроля массы тела.

Минусы.

Не обладает популярностью, нет информации.

Средняя цена Контроль аппетита Фаза 1 №18 270 рублей.



«Блокатор калорий Фаза 2» рекомендуется как источник ингибитора α -амилазы - фазеламина, который позволяет заблокировать потребление организмом калорий от сложных углеводов. В качестве основного действующего вещества в составе препарата «Блокатор калорий фаза 2» используется фазеламин. Это вещество представляет собой не что иное, как экстракт, получаемый из белой фасоли, действие которого основано на уникальном свойстве - это блокировка фермента, который расщепляет углеводы сложного типа, то есть, α - амилазы. Такой эффект способствует тому, что существенная часть углеводов сложного типа, поступающих в организм человека с принимаемой им пищей, фактически не усваивается, насквозь проходят через системы организма. В результате этого человеческий организм начинает тратить на разнообразные потребности те запасы, которыми обладает. Проще говоря, в процессе применения препарата «Блокатор калорий фаза 2» осуществляется быстрое расщепление жиров, которые, как известно, являются основным резервом энергетических запасов организма, а также препятствует накоплению жиров.

Плюсы.

Отсутствие необходимости придерживаться диеты в процессе прохождения курса приема этого препарата. Не имеет ни мочегонного, ни слабительного эффекта.

Минусы.

Если рацион питания полностью состоит из сложных углеводов, то препарат эффективен. Если вы придерживаетесь принципов правильного питания, то есть, рацион состоит из белковой пищи и овощей, с исключением мучного и картофеля, то эффект практически не заметен.

Средняя цена «Блокатор калорий Фаза 2» 120 таблеток 600 рублей.



- «Диетресса» от компании «НПФ «Материя Медика Холдинг», это инновационный препарат для лечения ожирения и борьбы с лишним весом.

Активным компонентом препарата «Диетресса» являются антитела к каннабиноидному рецептору CB1, которые локализуются на мембранах нервных окончаний и участвуют в регуляции аппетита и чувства насыщения, что приводит к уменьшению потребления пищи, и в результате к снижению веса. Необходимо отметить, что «Диетресса» это лекарственный препарат, но в отличие от сибутрамина при его применении не отмечается побочных действий на нервную систему (в виде бессонницы, неврозов и так далее).

Плюсы.

Повышение комфортности соблюдения диеты, более раннее насыщение, отсутствие тяги к эмоциональному перееданию, подавляет чувство голода.

Минусы.

Не влияет на жировой обмен. Препарат относится к гомеопатическим лекарственным средствам, его исследования проводились на сегодняшний день только производителем, независимых исследований клинической эффективности Диетрессы для похудения не существует.

Средняя цена «Диетресса» № 100 540 рублей.

Очищающие средства – это практически все чаи для похудения, которые имеют мочегонный, желчегонный и слабительный эффект. Производители обещают также улучшение обмена веществ, снижение холестерина и оздоровление организма в целом.



Надо иметь в виду, что чаи выводят лишнюю воду из организма. Но не только ... с водой выводятся и микроэлементы, которые необходимы для жизнедеятельности. Поэтому чаи для похудения нельзя использовать долго.



Пожалуй, лидирующие позиции в рейтинге чаев для похудения занимает кофе и чай «Турбослим», который обеспечивает мягкий послабляющий эффект, улучшает пищеварение, снижает аппетит, повышает тонус стенок толстого кишечника, усиливает перистальтику, оказывает выраженное желчегонное действие. Турбослим Чай/Кофе применяют для приглушения чувства голода при избыточном весе. Он обладает мочегонным действием, активизирует деятельность центральной нервной системы, способствует уменьшению застойных явлений, усиливает вывод токсинов, обменные процессы, снижает уровень холестерина в крови, процессы брожения и гниения в кишечнике, подавляет аппетит.

Средняя цена Чай/Кофе Турбослим 170 рублей.



Затем по популярности среди потребителей желающих похудеть следуют чаи для коррекции фигуры от компании «Фитэра». Чаи не содержат в себе химических добавок, и составлены на основе природных компонентов. Они улучшают и частично стабилизируют обмен веществ, помогают выводу из организма токсинов, шлаков, излишков жидкости, что, в свою очередь положительно сказывается на общем состоянии организма и кожи. В чаях для коррекции фигуры «Фитера» цвет пачки зависит от состава чая. «Грин Слим» - пачка зеленого цвета, в основе зеленый чай с добавками цветов и фруктов: лимона, жасмина, мяты, персика, ананаса, манго. «Супер Слим» - пачка красного цвета, чай состоит из гибискуса с добавлением фруктов: земляники, лимона, клубники, малины, персика, экзотических фруктов.

Средняя цена фито-чая «Супер Слим» 70 рублей.

Плюсы.

Очищающие чаи способствуют нормализации работы органов пищеварения, очищают организм от шлаков, препятствуют отложению холестерина на стенках артерий.

Минусы.

Длительный прием приводит к обезвоживанию организма.



Сжигатели жира – делятся на 2 группы:

Первая группа представлена сжигателями жира, которые не дают организму усвоить жиры, поступающие с пищей.

Например, «Ксеникал» швейцарский медицинский препарат компании F.Hoffmann-LaRoche Ltd, угнетает выработку ферментов, отвечающих за расщепление жиров в желудочно-кишечном тракте. Жиры не всасываются, а выводятся с калом. Следует предупредить, что препарат должен назначаться только тогда, когда в рационе имеется жирная пища, иначе эффекта от него не будет, поскольку нет субстрата его воздействия. Естественно, это не означает, что следует увеличивать количество жирной пищи при приеме данного препарата. Следует подчеркнуть, что если пациент планирует съесть только углеводную или белковую еду (например, фрукты), принимать препарат одновременно с такой едой нецелесообразно. У «Ксеникала» есть внушительный список противопоказаний и возможный побочный эффект (недержание кала).

Плюсы.

Препарат эффективен в плане длительного контроля массы тела. Положительные отзывы со стороны потребителей.

Минусы.

Множество побочных эффектов, соблюдение определенной диеты для эффективности препарата. Дороговизна.

Средняя цена Ксеникал, капсулы 120мг №21 1120 рублей.



К этой же группе можно отнести «Хитозан Эвалар» (хитин из панцирей ракообразных) биологическая активная добавка компании Эвалар. Хитозан связывает жиры в пищеварительном тракте и не дает организму их усвоить. Кроме того, прием хитозана способен уменьшить синтез «плохого» холестерина и увеличить синтез «хорошего» холестерина. «Хитозан Эвалар» также оказывает благоприятное влияние на состояние желудочно-кишечного тракта: поддерживает в норме бактериальную микрофлору кишечника; нормализует перистальтику кишечника; адсорбирует и выводит из кишечника токсины и радионуклиды.

«Хитозан Эвалар» также оказывает благоприятное влияние на состояние желудочно-кишечного тракта: поддерживает в норме бактериальную микрофлору кишечника; нормализует перистальтику кишечника; адсорбирует и выводит из кишечника токсины и радионуклиды.

Плюсы.

Доступен. Полезен для всего организма, повышает иммунитет. Отсутствие побочных эффектов, кроме беременных и кормящих женщин.

Минусы.

Для тех, кто поправляется от мучного и сладкого не эффективен, так как работает только с жирами.

Средняя цена Хитозан Эвалар 210 рублей.

Вторая группа сжигателей жира обычно используется в фитнесе – термоджетки и липотропики – заставляют организм активнее сжигать уже отложившиеся жиры, активизируя обмен веществ. В основе их обычно лежит бромелайн, фермент, добытый из ананаса. Особенно полезны они тем, кто решил худеть с серьезной физической нагрузкой. Жиры они не сжигают, но нормализуют обмен веществ и организм сам расстается с излишками.

«Ананас плюс» от Экко Плюс – натуральное средство от избыточного веса. Это природный продукт, полученный из экстракта ананаса, обладает способностью усиливать функциональную активность кишечника выводить из организма продукты обмена и токсичные вещества, поддерживать состав микрофлоры толстого кишечника, стимулируя тем самым, процесс обмена веществ. Высокое содержание солей калия поможет избавиться от лишней жидкости и нескольких килограммов веса.

Плюсы.

Доступен. Полезен для всего организма, повышает иммунитет. Отсутствие побочных эффектов, кроме беременных и кормящих женщин.

Минусы.

Не эффективен как самостоятельный препарат для борьбы с лишним весом.

Средняя цена Ананас плюс 150 таблеток 350 рублей.



Обратите внимание: от данных препаратов эффект будет, только если проводить интенсивные тренировки. Обязательно надо проверить состояние сердца и сосудов перед началом приема препаратов.

Итак, подведем итоги самых востребованных средств для похудения среди российских обывателей:

Регуляторы чувства голода	Притупляет чувство голода, помогает выдерживать необходимую диету. Как правило, имеют в составе экстракты гарцинии камбоджийской и/или худии гордони	Турбослим контроль аппетита, Турбослим ночь, Гарциния форте, Сантимин, Слим Код
Сжигатели жира и блокаторы калорий	Улучшают пищеварение, способствуют более быстрому сжиганию уже существующих жиров и их выведению из организма, блокируют усвоение жиров	Слим Код, Хитозан, Кофе худеем за неделю, Блокатор калорий фаза 2, Турбослим Экспресс похудение
Балластные вещества	Это пищевые волокна, которые, набухая в желудке, создают иллюзию насыщения, уменьшая количество съедаемой пищи	Целлюлоза микрокристаллическая
Очищающие средства	Мочегонные и слабительные	Кофе и чай Турбослим, Турбослим Дренаж, чай для похудения
Нутрицевтики	Низкокалорийные, но содержащие все необходимые организму витамины и элементы. Заменяют один или несколько приемов пищи в день, снижая общую калорийность рациона.	Диетический коктейль Турбослим, Комплекс Худеем за неделю



В заключении можно сказать, что БАДы для похудения замечательное изобретение, ведь сложно потратить время на составление полезного травяного сбора и не забывать его пить. В БАДы же порой входит до нескольких десятков полезных компонентов. Но к выбору пищевой добавки стоит подходить сознательно, не покупаясь на громкую рекламу и сладкие обещания, отдельно обходить стороной сетевой маркетинг, предлагающий сомнительные препараты. Не делайте выбор, поверив чьим-то отзывам на форуме. Ищите свою биологически активную добавку только в аптеках. Для того чтобы выбрать самый оптимальный вариант, проконсультируйтесь с врачом. Не забудьте внимательно изучить состав препарата и выяснить, какой эффект оказывают те или иные компоненты, помните про то, что лечебные свойства растений зависят от места проживания пациента, то, что подойдет жителю жаркой Африки, окажется губительным для северянина. А главное, усвойте, что панацеи среди БАДов нет, они призваны помочь вам в благом деле борьбы с лишним весом. И только от нас зависит - худеть или не худеть!

Руководителю на заметку...

"Люди идут за теми, кого уважают. Уважение - это признание в руководителе вдохновения, целеустремленности и компетентности".

Л. Рон Хаббард



Главной целью любого руководителя является создание эффективно работающей перспективной компании. Лишь четко выстроенная модель предприятия будет приносить прибыль своим учредителям, хорошую зарплату сотрудникам и удовольствие от сотрудничества партнерам. Но как же, успев руководителю, одновременно контролировать, развивать и поддерживать корпоративный дух в своем коллективе? Секрет прост – бизнес-планирование на всех уровнях деятельности компании. Журнал BEST-pharmacia предлагает Вашему вниманию новую рубрику «На заметку руководителю», которая будет полезна и интересна руководителям различных звеньев, ориентированных на высокую эффективность деятельности их компании.

ЧТО ВАЖНО ЗНАТЬ О БЮДЖЕТИРОВАНИИ ГЕНЕРАЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ

Любая компания, достигшая зрелого возраста и значительных масштабов, приходит к необходимости финансового управления на основе планирования. А это есть не что иное, как бюджетное управление.

Бюджеты позволяют осуществлять три основные управленческие задачи:

- прогнозировать финансовое состояние, потребность в финансовых ресурсах, финансовые итоги;
- сравнивать запланированные и фактически полученные результаты;
- оценивать и анализировать выявленные отклонения, чтобы своевременно реагировать на них.

Бюджетирование дает Генеральному Директору понимание экономической модели предприятия, ощущение границ возможного.

Система бюджетов показывает, как функционирует предприятие, какова структура создаваемой им стоимости; где деньги зарабатываются, как они тратятся, как перетекают из одного центра ответственности в другой; сколько стоят услуги подразделений внутри компании. Можно сказать, что бюджетирование дает Генеральному Директору понимание экономической модели предприятия, ощущение границ возможного. Можно, например, проигрывать различные сценарии бюджета, чтобы понять, что компания может себе позволить, а что не может, каковы будут результаты при оптимистическом варианте развития событий, а каковы при пессимистическом.

Кроме того, бюджетирование служит инструментом выполнения стратегии предприятия. Оно позволяет связать стратегические цели компании с планами их достижения и обеспечивает реализацию этих планов, связывая их с оперативными процессами.

Специалисты компании Royal Dutch / Shell, которая считается одним из основоположников сценарного планирования, рекомендуют составлять два или даже четыре сценария. При составлении трех вариантов почти всегда выбирается средний. Наличие же двух или четырех версий бюджетов заставит менеджеров более детально проанализировать все показатели, прежде чем выбрать основной вариант развития событий.

Какие бюджеты самые важные

Если предприятие ведет несколько видов бизнеса, являющихся относительно самостоятельными источниками прибыли, каждый бизнес должен иметь собственные бюджеты.

Главными инструментами бюджетного управления являются три основных бюджета:

- бюджет доходов и расходов (БДР);
- бюджет движения денежных средств (БДДС);
- прогнозный баланс.

У каждого из бюджетов – свое назначение. Бюджет доходов и расходов помогает управлять операционной эффективностью. В нем планируется прибыль компании, рентабельность, производительность. По информации об исполнении этого бюджета можно судить об эффективности как предприятия в целом, так и отдельных направлений бизнеса.

Бюджет движения денежных средств отражает входящие и исходящие денежные потоки и показывает платежеспособность предприятия: хватает ли ему денег на текущую деятельность, остаются ли средства на развитие. Если из БДР Генеральный Директор понимает, какую прибыль заработает его предприятие, то БДДС показывает, когда эти деньги будут приходить и когда расходоваться.

Например, компания может реализовать продукцию с большой рентабельностью и иметь огромную прибыль, но при этом предоставить поставщикам существенные отсрочки платежа. В таком случае в бюджете доходов и расходов руководитель увидит отличную прибыль, а в бюджете движения денежных средств приток средств будет минимальным. Если при этом предприятию нужно рассчитываться с собственными поставщиками, оно может оказаться в тяжелом финансовом положении несмотря на хорошие продажи. Соответствующие бюджеты позволят уже на стадии планирования увидеть эту ситуацию и заблаговременно принять предупредительные меры.

Прогнозный баланс отражает стоимость имущества, которым владеет предприятие (активы), и источники средств для формирования этого имущества (пассивы). Баланс показывает, как изменяется капитал компании, его структура, за счет каких источников финансирования компания живет.

Если предприятие ведет несколько видов бизнеса, являющихся относительно самостоятельными источниками прибыли, каждый бизнес должен иметь собственные бюджеты. Это необходимо для того, чтобы правильно оценить результаты деятельности по каждому направлению и обеспечить эффективное управление. Иначе может оказаться, что один вид бизнеса (или один продукт) живет за счет другого бизнеса (продукта).

Любую компанию, даже небольшую, можно рассматривать как холдинг. У нее есть управляющий блок и бизнес-направления, которые между собой взаимодействуют. Генеральному Директору необходимо следить за основными показателями бизнес-единиц. Ему не обязательно вникать глубже до тех пор, пока не возникают проблемы или неудачи. Тогда нужно анализировать их причины.

Под непосредственным контролем Генерального Директора должен находиться еще один бюджет – инвестиционный. Денежный поток, направленный на инвестиции, – один из самых важных. Генеральный Директор отвечает за стратегию развития, поэтому он должен четко понимать, каким инвестиционным потенциалом располагает компания, на что направляются инвестиционные ресурсы, какова эффективность вложений. Иногда этот бюджет рассматривается как самостоятельный вид бюджета, в некоторых компаниях он является разделом бюджета движения денежных средств (см. схему 1).

Также полезно, если из бюджетов будут видны результаты работы компании в разрезе основной (операционной), финансовой и инвестиционной деятельности.

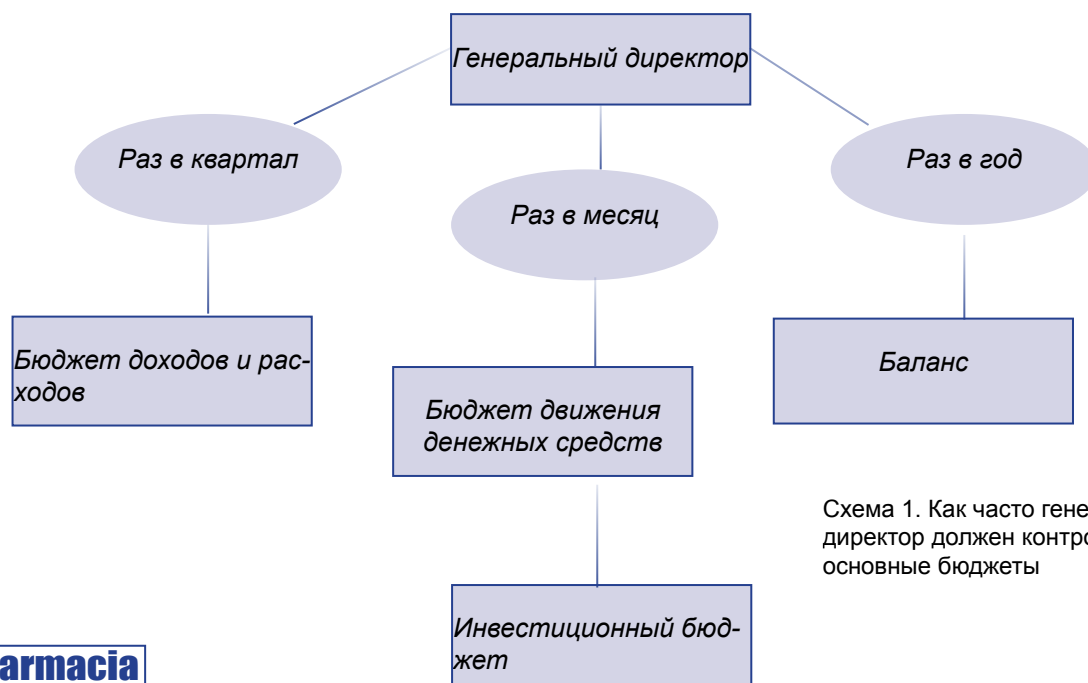


Схема 1. Как часто генеральный директор должен контролировать основные бюджеты

Мнение эксперта

Алексей Письмаров, управляющий партнер компании Business Management Technology, Москва

Сколько компаний, столько и структур бюджетов. Но есть общие правила. Структура бюджетов должна быть связана с центрами финансовой ответственности, организационной структурой компании и с задачами, которые она ставит перед собой.

Любая компания может выделить основные виды своей деятельности, например, продажи, производство, сервис, внутреннее операционное обслуживание. Как правило, структура бюджетов строится по такому же принципу: бюджет продаж, бюджет производства, бюджет сервисных подразделений и т. д.

Однако если разобраться, всю деятельность сотрудников можно разделить на операционную (исполнение существующих процедур) и связанную с развитием. По моему мнению, для динамичного развития важно отдельно бюджетировать расходы на развитие. Это может быть как отдельная строка в рамках общего бюджета, так и отдельный бюджет.

Как Генеральный Директор участвует в разработке бюджетов

Прежде чем поручить финансовой службе составить бюджеты, Генеральный Директор должен разработать стратегию, получить четкие ответы на вопросы: куда движется компания, на какие рубежи она должна выйти в долгосрочной перспективе. С учетом этого нужно определить цели на ближайший год: каких основных производственных или рыночных показателей Вы хотите достичь; какие проекты Ваша компания должна реализовать в этом году с учетом разработанной стратегии? После этого можно приступить к составлению сначала годового бюджета, а затем и бюджетов на более короткий срок.

Шаг 1. Годовой цикл составления бюджета начинается с «бюджетного послания» Генерального Директора своей команде менеджеров. В нем должны быть выделены основные направления и определены основные показатели деятельности компании, которых нужно достигнуть. Этот документ служит основой для разработки бюджетов всех подразделений.

Шаг 2. Получив целевые ориентиры, каждое подразделение должно самостоятельно (под свою ответственность) разработать собственные планы, учитывая свои возможности и ресурсы (директор по продажам участвует в разработке бюджета продаж, а начальник ремонтного цеха – в составлении бюджета ремонтов). Вовлечение в процесс бюджетирования каждого сотрудника, отвечающего за ту или иную строку бюджета, позволяет решить несколько важных задач:

- снизить сложность процесса бюджетирования путем его децентрализации (чрезмерно централизованный бюджет трудно разрабатывать и корректировать, возникают сложности с его исполнением и контролем);
- повысить ответственность конкретных исполнителей путем делегирования им полномочий и ответственности за выполнение определенных показателей бюджета;
- построить эффективную систему мотивации, связанную с финансовыми планами компании.

За процесс бюджетирования в целом должен отвечать финансовый директор компании. А чтобы этот процесс не был хаотическим и не затягивался до бесконечности, финансовой службе во главе с финансовым директором следует разработать бюджетный регламент, который бы зафиксировал последовательность этапов составления бюджета, сроки и ответственных лиц. Регламент должны утвердить Вы как руководитель либо специально созданный для контроля системы бюджетирования управленческий орган – бюджетный комитет.

Шаг 3. После того как ответственные сотрудники разработают свои бюджеты, финансовая служба сводит их воедино и направляет на рассмотрение руководителю (или бюджетному комитету). Не исключено, что получившийся сводный бюджет будет расходиться со стратегическими целями компании. Тогда начинается согласование, и бюджеты могут быть возвращены на доработку. Этот процесс может продолжаться до тех пор, пока все стороны не согласуют свои интересы, не приведут в соответствие желаемые цели с возможностями и ресурсами.

Важно помнить, что составление бюджета – это процесс коллективного планирования, заключения договора между менеджерами всех уровней о согласованных действиях, направленных на достижение целей компании. Утверждая бюджет, команда менеджеров коллективно подписывается под решением сообща достичь поставленных целей. Когда этот процесс конструктивно организован, проходит в форме диалога, все остаются удовлетворены результатом, и каждый на своем участке ответственности будет добиваться того, что утверждено в бюджете.

Как часто контролировать исполнение бюджета

Нередко разработанный план кладется на полку до конца года, когда придет время подводить итоги. Ясно, что такой план бесполезен, а время, ушедшее на его разработку, потрачено впустую. Очевидно, что если план не работает как инструмент контроля и анализа достигнутых результатов, не служит основой для построения системы мотивации менеджеров и сотрудников, его значение обесценивается.

Оптимальный цикл контроля – месяц. Раз в месяц подводятся итоги, которые сравниваются с планами, выявляются отклонения и по ним принимаются решения. Главные показатели, которые необходимо контролировать Генеральному Директору, отражают деятельность бизнес-единиц: доходы, прибыль, наиболее значимые статьи расходов. Эта

Важно помнить, что составление бюджета – это процесс коллективного планирования, заключения договора между менеджерами всех уровней о согласованных действиях, направленных на достижение целей компании.

основная панель бизнес-индикаторов позволяет понять, достигли ли подразделения намеченных показателей. В случае расхождений с планом у Вас как Генерального Директора есть повод для разговора с руководителями подразделений о причинах. В зависимости от выявленных причин отклонений принимаются решения: либо нужно направить на эти участки дополнительные ресурсы, либо скорректировать планы, которые оказались нереальными, либо провести перестановку в связи с тем, что люди не справляются с задачами.

Периодичность контроля зависит от масштаба организации и специфики ее деятельности. В небольших фирмах Генеральный Директор часто выполняет множество функций, в том числе занимается оперативным контролем. В таких компаниях он может просматривать отчеты об исполнении бюджета и раз в неделю. Например, в торговой компании, использующей небольшие наценки и уже на следующий день перечисляющей большую часть полученных средств поставщикам, Генеральный Директор может заглядывать в БДДС и платежный календарь каждое утро. Но руководителю крупной компании так делать не следует, иначе ему просто не хватит времени на решение более важных задач.

Бюджеты – это бедствие корпоративной Америки.

Джек Уэлч, Генеральный Директор General Electric

Бюджетная гибкость

Как известно, всякий план устаревает в момент его утверждения. С этим ничего не поделаешь: жизнь всегда богаче наших предположений. Поэтому бюджеты должны быть гибкими. Утвержденный план – это только основа для продолжения работы по планированию. Если к бюджетам относиться бюрократически и принимать их за абсолюты, они мешают развиваться. Бюджет разрабатывается на год вперед, часто за это время появляются новые возможности, но мы не в состоянии их реализовать, потому что это не запланировано.

В рамках бюджетного процесса эта проблема решается путем создания резервов. Необходимо закладывать резервы на всех уровнях бюджетов. В бюджетах нижних уровней 5-10% должно быть отведено на непредвиденные расходы и отдано на усмотрение руководителя бизнес-единицы. На верхнем уровне резерв может быть больше. Такие резервные «прослойки» в бюджете дают определенную свободу маневра. Их можно регулировать в зависимости от степени доверия к тому или иному руководителю или от степени изменчивости деятельности, которую они ведут.

Руководителю бизнес-единицы разрешается под его ответственность за счет резерва провести какие-то не предусмотренные заранее расходы. Если ему не хватает резервов на своем уровне, он может подняться на уровень выше и попросить резерв у руководителя, который имеет больше резервных средств. А если непредвиденные расходы крайне велики, нужно обращаться в бюджетный комитет и ставить вопрос о корректировке бюджета. Такое решение принимается уже на высшем уровне. Смысл описанной иерархии в распределении уровней ответственности: чем больше расходы, тем выше уровень принятия решений.

Основные ошибки бюджетирования

Ошибка № 1. Формальный подход

При формально-бюрократическом подходе к составлению бюджета обычно получается планирование ради планирования. Как правило, такие планы не выполняются. О том, что бюджет составлен формально, можно судить по следующим признакам:

- бюджет составлен на основе организационной, а не финансовой структуры;
- отсутствует механизм внутренних тарифов;
- не предусмотрена мотивация исполнителей.

Бюджетная и финансовая структура.

Часто компании рассматривают отделы как центры финансовой ответственности. Однако оргструктура и финансовая структура функционально различаются.

Финансовая структура показывает, как формируется прибыль. Она отражает структуру стоимости, денежных потоков, логику формирования финансового результата.

Организационная структура определяет порядок подчиненности подразделений компании. Она часто складывается исторически или из соображений создания в организации системы «сдержек и противовесов». Поэтому организационные отношения часто искажают суть того, что происходит в бизнесе.

При составлении бюджетов нужно в первую очередь ориентироваться на модель бизнеса. Вначале необходимо разобраться, как устроена цепочка стоимости, из каких бизнес-процессов состоит деятельность компании. Исходя из этого можно сформировать финансовую структуру, которая отражает структуру видов деятельности и центров ответственности за результат.

Например, компания владеет двумя магазинами, каждый из которых торгует и обувью, и одеждой. В финансовой структуре должны быть отдельные центры финансовой ответственности «Обувь» и «Одежда», хотя аналогичных подразделений в организационной структуре может и не быть.

Внутренние тарифы. Предприятие, как правило, состоит из различных бизнес-единиц, которые взаимодействуют между собой. Они оказывают друг другу какие-то услуги, покупают продукцию, промежуточные полуфабрикаты, продают что-то другим подразделениям. Таким образом внутри функциональных подразделений возникает цепочка создания добавленной стоимости. Бюджетная модель должна отражать эту цепочку. Это можно сделать через механизм внутренних тарифов.

Например, на многих предприятиях есть собственные автотранспортные службы. Целесообразно установить внутренние (трансфертные) тарифы на услуги такого подразделения. С одной стороны, эти тарифы не должны превышать цены внешних поставщиков аналогичных услуг, а с другой – деятельность автотранспортного подразделения не должна быть убыточной. Если хотя бы одно из этих условий не выполняется, предприятию выгоднее закрыть подразделение и пользоваться услугами сторонних перевозчиков. То есть трансфертные тарифы не только дают понимание экономических процессов, происходящих на предприятии, но и позволяют добиваться снижения издержек в каждом подразделении.

Механизмы мотивации. Мотивация – заинтересованность участников процесса в результатах. Она позволяет вдохнуть жизнь в систему бюджетирования. Целевые показатели, которые устанавливаются для бизнес-единиц, должны быть связаны с системой оплаты труда. Когда это сделано, бюджет начинает очень интересовать людей. Это уже не формальные таблички, это – их жизнь.

Ошибка № 2. Распыление ресурсов

Многие руководители быстро растущих компаний попадают в своеобразную ловушку: объем продаж увеличивается, деньги приходят, но азарт заставляет расходовать их быстрее, чем зарабатывать. Это очень опасная тенденция, которая может привести вполне успешное предприятие к кризису. Чтобы этого избежать, не обязательно внедрять сложную технологию бюджетирования. Для начала можно сделать простую вещь. Пусть финансово-экономическая служба перед началом года подготовит оценку доходов, расходов и планируемой прибыли. Определите, какую часть прибыли Вы сможете вложить в развитие: в строительство новых заводов, в выпуск новых продуктов, в создание новых каналов сбыта. В пределах этой величины планируйте инвестиционные расходы. Управление деньгами станет более планомерным.

Ошибка № 3. Генеральный Директор участвует в оперативном бюджетировании

Верный признак того, что в компании не все в порядке с делегированием полномочий, – ситуация, когда Генеральный Директор сам подписывает платежи, контролирует, соответствуют ли бюджету расходы на канцтовары, и т. п. Это значит, что руководитель занимается не своим делом. При этом ему не хватает времени на выполнение своих основных обязанностей – разработку стратегии развития предприятия.

В крупных компаниях процесс оперативного управления деньгами – это функция казначейства. Именно оно в оперативном режиме отслеживает заявки, контролирует расходы на основании бюджета, выполняет либо отклоняет запросы бизнес-подразделений. В небольших компаниях этим может заниматься единственный финансовый менеджер. В качестве формального критерия распределения полномочий можно использовать лимиты (применяйте описанный выше принцип: чем больше расходы, тем выше уровень принятия решений).

Итак, резюмируем нашу статью:

Бюджеты позволяют осуществлять три основные управленческие задачи:

- прогнозировать;
- сравнивать запланированные и фактически полученные результаты;
- оценивать и анализировать выявленные отклонения, чтобы своевременно реагировать на них.

И пожалуй самым важным моментом бюджетирования является то, что составление бюджета – это процесс коллективного планирования, заключения договора между менеджерами всех уровней о согласованных действиях, направленных на достижение целей компании. Утверждая бюджет, команда менеджеров коллективно подписывается под решением сообща достичь поставленных целей.

Составление бюджета – это процесс коллективного планирования, заключения договора между менеджерами всех уровней о согласованных действиях, направленных на достижение целей компании. Утверждая бюджет, команда менеджеров коллективно подписывается под решением сообща достичь поставленных целей.

*Выработка бюджета есть искусство равномерного распределения разочарований.
(Морис Станс. Директор Бюджетного бюро США)*

Рейтинг российских аптечных сетей, 2011 г.

На протяжении минувшего 2011 г. представители розничного сегмента российского фармацевтического рынка испытали на себе всю силу и разнообразие форм государственного регулирования. И если когда-то существовал миф о сверхвысокой доходности розничного бизнеса, то сейчас он однозначно развеян. Введение государственного регулирования максимального уровня наценок на препараты, входящие в перечень ЖНВЛП, и периодически возникающие сложности с регистрацией цен производителями на находящиеся в списке препараты (что уже несколько раз приводило к перебоям отпуска ряда лекарственных средств в аптеках) сейчас не воспринимается как нечто катастрофическое. С одной стороны, к такому порядку привыкли, с другой, — у розничного бизнеса появились более насущные проблемы.

Тема роста налоговой нагрузки на аптечные сети затмила в конце 2010 — начале 2011 г. все остальные темы. Во-первых, средние и крупные игроки аптечного сектора лишились права применения ЕНВД. Было бы, наверное, не так обидно, если бы не существовало определенной категории аптечных учреждений, которых данное ужесточение пока не коснулось. К пострадавшим нельзя причислить единичные аптеки и небольшие аптечные сети, т.к. они сохранили право использования ЕНВД вплоть до 2013 г. Опыт развития российского бизнеса подсказывает, что даже к ожидаемым изменениям готовятся далеко не все компании. Временную фору необходимо использовать максимально эффективно и уже сейчас изыскивать пути преодоления неизбежных трудностей. И если крупные розничные компании смогли пережить рост налоговой нагрузки во многом за счет качественного развития и определенного запаса финансовой прочности, то небольшим организациям после окончательной отмены ЕНВД придется конкурировать с аптечными гигантами на равных, тем более что существует вероятность значительного увеличения числа таких гигантов к 2013 г. Здесь возможно и смещение акцента развития в сторону оптимизации бизнес-процессов с целью снижения издержек, и присоединение к бренду, объединяющему аптечные сети (например, Алфега, Союзфарма или Фармир), что позволит аптеке сохранить определенную независимость и получить при этом доступ к сервисам объединенной компании. Существует вариант сохранения собственного бренда с присоединением к ассоциациям (например, АСНА или UMG) с определенным уровнем централизации закупок и маркетинговых операций.

Вторым по счету, но, наверное, первым по значимости для развития рынка фактором, отрицательно влияющим на рентабельность, вкупе с отменой ЕНВД, стало резкое повышение страховых взносов во внебюджетные фонды с 14 до 34%.

В числе положительных законодательных инициатив можно назвать вступивший в силу в ноябре 2011 г. Федеральный Закон № 99 «О лицензировании отдельных видов деятельности». В соответствии с ним аптечные организа-



ции будут обеспечены бессрочными лицензиями, а также своеобразной защитой от проверяющих органов (по закону любая проверка должна быть согласована с прокуратурой). Кроме того, принятый документ дает аналитикам надежду на получение реальной картины по количеству аптечных точек в России (теперь при закрытии аптеки владельцы обязаны информировать о своем решении прекратить осуществление лицензируемого вида деятельности).



Таблица 1. TOP25 аптечных сетей по объему продаж, 2011 г.

Рейтинг	Аптечная сеть	Местонахождение головного офиса	Показатель относительно объема продаж лидера		
			Общий объем продаж	Объем продаж лекарственного ассортимента	Объем продаж нелекарственного ассортимента
1	A5 Group	Москва	1,000	1,000	1,000
2	Аптеки 36,6	Москва	0,926	0,730	2,015
3	Ригла	Москва	0,848	0,800	1,116
4	Алфега Аптека	Москва	0,575	0,488	1,054
5	Фармакор*	С.-Петербург	0,514	0,474	0,733
6	Имплозия* и **	Самара	0,433	0,406	0,586
7	Радуга	С.-Петербург	0,408	0,361	0,667
8	Фармаимпекс	Ижевск	0,391	0,381	0,448
9	UMG	Москва	0,389	0,315	0,801
10	АСНА	Москва	0,375	0,48	0,520
11	Старый лекарь*	Москва	0,32	0,293	0,551
12	Столичные аптеки**	Москва	0,316	0,330	0,241
13	Доктор Столетов	Москва	0,293	0,253	0,515
14	Вита**	Самара	0,274	0,233	0,503
15	Самсон-Фарма	Москва	0,252	0,257	0,223
16	Фармлэнд	Уфа	0,247	0,219	0,404
17	Аптека Невис*	С.-Петербург	0,242	0,177	0,603
18	Губернские аптеки	Красноярск	0,226	0,220	0,260
19	Биотэк	Москва	0,225	0,238	0,153
20	Здоровые люди	С.-Петербург	0,213	0,199	0,288
21	Мелодия здоровья	Новосибирск	0,211	0,180	0,387
22	Первая помощь	С.-Петербург	0,193	0,180	0,265
23	Петербургские аптеки	С.-Петербург	0,172	0,167	0,201
24	Классика**	Екатеринбург	0,157	0,116	0,386
25	HEXAL	Москва	0,123	0,112	0,184

*С учетом аптек, работающих с компанией по договорам франчайзинга.

**Экспертная оценка.

Источник: Фармэксперт Аналитика и Консалтинг — Рейтинг аптечных сетей 1st of Pharmacia; на основании данных по мониторируемым компаниям

Таблица 4. TOP15 российских аптечных сетей по доле коммерческого розничного рынка ЛС, 2011 г

Рейтинг по доле на коммерческом розничном рынке ЛС	Аптечная сеть	Местонахождение головного офиса	Количество точек на 1 января 2012	Доля на коммерческом розничном рынке ЛС, %	
				2011	2010***
1	Ригла	Москва	694	2,55	2,38
2	Аптеки 36,6	Москва	1005	2,33	2,47
3	A5 Group	Москва	1371	1,99	1,61
4	Алфегга Аптека	Москва	720	1,56	0,83
5	Фармакор*	С.-Петербург	399	1,51	1,66
6	Имплозия***	Самара	741	1,29	1,38
7	Фармаимпекс	Ижевск	288	1,22	1,09
8	АСНА	Москва	154	1,11	0,87
9	UMG	Москва	397	1,00	0,86
10	Радуга	С.-Петербург	514	0,99	0,79
11	Старый лекарь*	Москва	247	0,93	0,94
12	Самсон-Фарма	Москва	20	0,82	0,74
13	Доктор Столетов	Москва	406	0,81	0,81
14	Вита**	Самара	370	0,74	0,79
15	Фармленд	Уфа	207	0,70	0,65

*С учетом аптек, работающих с компанией по договорам франчайзинга.

**Экспертная оценка.

***Доли аптечных сетей за 2010 г. были скорректированы в связи с уточнением порядка классификации гомеопатических лекарственных средств при осуществлении расчетов.

Источник: Фармэксперт Аналитика и Консалтинг — Рейтинг аптечных сетей 1st of Pharmacia; на основании данных по мониторируемым компаниям

Более подробную информацию по методике рейтинга аптечных сетей можно узнать на сайте www.pharmexpert.ru

Заключение:

Минувший год прошел для аптечной розницы под знаком госрегулирования. Законодательные нововведения в некоторой степени послужили стимулом для самоорганизации игроков рынка и выходу на первый план качественных характеристик ведения бизнеса и его развития. Важными тенденциями стали уход от моноформатности, смещение акцента на качественное развитие и усиление процессов консолидации существующих игроков. Пережив тяжелый в финансовом отношении год, многие компании смогли увидеть уязвимость своего бизнеса и правильно выбрать направления дальнейшей работы. Одним из знаковых явлений последнего времени стало повсеместное внимание к формату дискаунтеров. Едва ли не каждый крупный игрок аптечного сектора (Ригла, Фармакор, Радуга, Первая Помощь и др.) теперь имеет в своем арсенале аптеки, ориентированные на экономного потребителя. В текущем году ряды таких аптечных сетей должны пополнить сеть Старый Лекарь, заявившая о своих намерениях развивать данный формат. На рынке также появилась информация о том, что Аптечная сеть 36,6 рассматривает выход в эконом-сегмент в качестве перспективы развития. Нарастающий процесс консолидации, ознаменовавшийся в минувшем году рядом крупных сделок, с течением времени, по всей видимости, будет только усиливаться. Данный процесс закономерен для высококонкурентного рынка. Об этом свидетельствует также рост активности инвестиционных компаний (сделка по приобретению Мособлфармации, акций компании 36,6, а также нескольких региональных муниципальных аптечных сетей, среди которых — Кировская Аптека № 1 ОАО). В 2012 г. рынок ожидает несколько других крупных сделок, среди которых — продажа крупной межрегиональной сети Доктор Столетов, а, возможно, и государственных Столичных аптек. Пережив финансовый кризис 2008—2009 гг. и законодательные революции 2010—2011 гг., аптечные сети, в конечном счете, смогли приспособиться к изменившимся правилам игры и найти точки опоры для дальнейшего роста. Для того чтобы подняться на высокую гору, иногда нужно спуститься с холма.

Источник: Фармэксперт

Подмосковные производители – в первой десятке самых влиятельных фармацевтических компаний России



Подмосковная фармацевтическая компания «АКРИХИН» заняла вторую позицию в «Рейтинге влияния субъектов российского фармацевтического рынка» в номинации «Локальный фармацевтический производитель» по итогам 2011 года. Рейтинг является ежегодным совместным проектом «Фармэксперт. Аналитика и консалтинг» и газеты «Фармацевтический вестник».

В 2011 году, по мнению фармобщественности, степень влияния «АКРИХИНА» среди локальных фармпроизводителей выросла по сравнению с предыдущим годом. В тройке лидеров 2010 года – «Фармстандарт», «Штада СИ-АЙ-ЭС», «АКРИХИН» – в 2011 году произошла рокировка: «АКРИХИН» поднялся с третьей строки рейтинга на вторую.

По мнению аналитиков «Фармэксперта», результаты рейтинга отражают наиболее значимые закономерности формирования информационного поля фармацевтической отрасли. Высокая информационная активность «АКРИХИНА» в 2011 году обусловлена активным ростом компании в соответствии с приоритетами развития российской фарминдустрии. «АКРИХИН» укрепил позиции на рынке, продолжил реализацию инвестиционной программы по модернизации производства, пополнил портфель новыми препаратами, большая часть из которых является социально значимыми, заключил ряд стратегических соглашений по разработке инновационных лекарственных средств. Кроме того, прошедший год для «АКРИХИНА» был юбилейным – компания отпраздновала 75-летие, приурочив к этой дате ряд коммуникационных активностей.

Ян Слоб, президент «АКРИХИНА»: «Рейтинг влияния «АКРИХИНА» за период 2009–2011 гг. вырос с 7-ой позиции в 2009 году до 2-ой в 2011 году, что является подтверждением нашего динамичного развития и перманентного усиления позиции на российском фармацевтическом рынке».

Рейтинг влияния субъектов российского фармацевтического рынка проводится тринадцатый раз. Проект осуществляется с целью определения лидеров фармацевтической индустрии и их информационной активности. Расчет рейтинга велся на основании более 700 мнений респондентов из шести экспертных групп: представители науки, государственные служащие, представители российских и иностранных производителей, представители компаний-дистрибьюторов, директора/заведующие аптеками. Перечисленные аудитории обладают специализированной на фармрынке информацией и характеризуются как эксперты. География исследования – 35 регионов России по 8-и федеральным округам.

Победителем рейтинга стало ОАО «Фармстандарт», головной офис которого находится тоже в Подмосковье – в городе Долгопрудном.

Основана компания в 2003 году, а уже в 2009-м стала первым российским членом Международного Совета про-



изводителей, распределителей и потребителей активных фармацевтических ингредиентов (эксципиентов) в Европе (IPEC Europe).

«Фармстандарт» — первая российская фармацевтическая компания, чьи акции котируются на международном рынке. На заводах компании (четыре фармацевтических и один по производству медицинского оборудования) выпускается более 240 наименований лекарственных средств (около 90 наименований входят в Перечень жизненно важных препаратов (ЖНВЛС)). Мощность компании составляет более 1,3 млрд упаковок в год.

В первой десятке самых влиятельных российских фармацевтических компаний также «Валента» (Щелково), «Крка Рус» (Истра), «Гедеон Рихтер Рус» (Егорьевский район).

Таблица 10 наиболее влиятельных российских производственных фармкомпаний:

Рейтинг 2011	Локальный фарм-производитель	Баллы
1	Фармстандарт	2879
2	Акрихин	925
3	ШТАДА СИ-АЙ-Эс (Нижфарм, Макиз-Фарма, Скопин-Фарм)	818
4	Верофарм ЗАО	507
5	Валента	372
6	Озон	344
7	Вертекс	257
8	Крка Рус	244
9	Гедеон Рихтер Рус	217
10	Материя Медика	204

Summary наиболее значимых событий на российском фармрынке, 2011 г.

Январь	
Законодательство	Вступает в силу новый Перечень ЖНВЛП. Временно исчезают из продажи ЛС фарм-компаний, не успевших зарегистрировать предельные отпускные цены.
Инфраструктура	Компания Фармсинтез приобретает 100% эстонского фармпроизводителя Kevelt AS за сумму, не превышающую 10 млн USD.
Февраль	
Законодательство	Постановлением Правительства РФ №91 от 17.02.2011 «О Федеральной целевой программе «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности РФ на период до 2020г. и дальнейшую перспективу» утверждена программа перехода отечественной фармацевтической и медицинской промышленности на инновационную модель развития.
Инфраструктура	Вступает в силу новый Перечень ЖНВЛП. Временно исчезают из продажи ЛС фарм-компаний, не успевших зарегистрировать предельные отпускные цены.
Март	
Законодательство	Постановлением Правительства РФ №181 от 21.03.2011 «О порядке ввоза в РФ и вывоза из РФ наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров» определен круг субъектов, осуществляющих ввоз и вывоз наркотиков, психотропов и их прекурсоров, а также требования, предъявляемые к этим субъектам.
Инфраструктура	Губернатор Псковской обл. объявляет о планах приватизации ГППО Фармация в период 2011—2012 гг.
Апрель	
Законодательство	Подписан Приказ № 351Н от 26.04.2011 «О внесении изменений в Приказ МЗСР РФ №805Н от 15.09.2010 «Об утверждении минимального ассортимента лекарственных препаратов для медицинского применения, необходимых для оказания медицинской помощи». Утверждены изменения, вносимые в минимальный ассортимент ЛС, необходимых для оказания медицинской помощи.
Инфраструктура	ОАО Аптечная сеть 36,6 получает кредит в размере 300 млн руб. в НОМОС-Банке на пополнение оборотных средств. UCB Pharma подписывает меморандум о стратегическом партнерстве с Биннофарм — дочерней компанией АФК Система.
Май	
Законодательство	Федеральным законом №99-ФЗ от 04.05.2011 «О лицензировании отдельных видов деятельности» утверждены основные принципы лицензирования, требования, предъявляемые к лицензиату, и т.д.
Инфраструктура	X5 Retail Group N.V. объявляет о приобретении пакета акций аптечной сети А5 в размере 8,45%. По экспертным оценкам, сумма сделки составила 6-8 млн USD. ГК Протек присоединяет ряд дочерних аптечных сетей к ООО Ригла, в т.ч. ООО Чудо-Доктор (Москва), ООО Аптечная сеть Медуница (Ярославль) и др.
Июнь	
Законодательство	Постановлением Правительства РФ №441 от 03.06.2011 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства РФ по вопросам ввоза на территорию РФ лекарственных средств для медицинского применения» уточнен порядок ввоза ЛС в Россию.
Инфраструктура	Аффилированная структура аптечной сети А5 ООО Инвест Маркет приобретает 100% акций ОАО Мособлфармация примерно за 200 млн USD. Аптечная сеть Первая помощь запускает Organic Project на базе собственных аптек — отделы, торгующие органическими товарами.
Июль	
Законодательство	Постановлением Правительства РФ №622 от 28.07.2011 «О внесении изменений в пункт 4 Положения о лицензировании фармацевтической деятельности» термин «лекарственными средствами для медицинского применения» заменен на «лекарственными препаратами».
Инфраструктура	ЗАО СИА Интернейшнл продает 20,9% акций ОАО Аптечная сеть 36,6 инвестфонду Hybrid Investments Capital Corp. примерно за 65 млн USD. ГК Протек приобретает ООО Анвилаб за сумму, не превышающую 60 млн USD.

Август	
Законодательство	Приказом МЗСР РФ №1000ан от 26.08.2011 «О признании утратившими силу некоторых Приказов Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации», в частности, отменен приказ №578 от 13.10.2005, которым был утвержден перечень безрецептурных препаратов.
Инфраструктура	Юрий Гайсинский приобретает оставшиеся 26% акций ОАО Нижегородская аптечная сеть за 3 млн USD и становится владельцем 100% акций. ОАО Аптечная сеть 36,6 получает кредит 200 млн руб. в банке Уралсиб на финансирование основной хозяйственной деятельности.
Сентябрь	
Законодательство	Подписан Приказ МЗСР РФ №1036н от 09.09.2011 «О внесении изменений в Правила обязательного медицинского страхования, утвержденные Приказом МЗСР РФ от 28.02.2011 №158н «Об утверждении Правил обязательного медицинского страхования».
Инфраструктура	ОАО Диод и Aurobindo Pharma Limited (Индия) объявляют о создании совместного предприятия для производства и реализации ЛС на рынках России, Беларуси и Казахстана. ЗАО ФФ Лекко объявляет о строительстве нового завода в Петушинском р-не Владимирской обл. Объемы инвестиций и сроки окончания строительства находятся в стадии проработки.
Октябрь	
Законодательство	Постановлением Правительства РФ № 856 от 21.10.2011 «О Программе государственных гарантий оказания гражданам РФ бесплатной медицинской помощи на 2012 г.» органам государственной власти субъектов РФ рекомендовано утвердить территориальные программы государственных гарантий оказания гражданам РФ бесплатной медицинской помощи до 21.12.2011.
Инфраструктура	Группа Ренессанс Страхование становится партнером аптечной сети Ригла в сфере корпоративного лекарственного страхования. ООО НПФ Материя Медика Холдинг подписывает меморандум о намерении создать совместное предприятие с британской Angel Biotechnology для разработки новой фармпродукции и ее производства на предприятии в Крамлингтоне (Великобритания).
Ноябрь	
Законодательство	Подписан Федеральный Закон №323-ФЗ от 21.11.2011 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», регулирующий отношения в сфере охраны здоровья граждан в России.
Инфраструктура	УК ADVA Capital создает инвестфонд в размере 9,2 млрд руб. для инвестиций в аптечный рынок.
Декабрь	
Законодательство	Подписано Распоряжение Правительства РФ №2199-р от 07.12.2011, утверждающее перечень ЖНВЛП в целях обеспечения государственного регулирования цен на отдельные лекарственные препараты. Постановление Правительства №1081 от 22.12.2011 «Положение о лицензировании фармацевтической деятельности» устанавливает порядок лицензирования фармдеятельности.
Инфраструктура	Постановлением Правительства РФ № 856 от 21.10.2011 «О Программе госуВи Плазма, крупнейший в России оператор Indoor рекламы, объявляет о начале сотрудничества с аптечными сетями А5, Доктор Столетов, Старый лекарь и Ригла.

Бизнес — увлекательнейшая игра, в которой максимум азарта сочетается с минимумом правил.
(ГЕЙТС Билл)

BEST- pharmacia

№ 2, июнь 2012

Каталог лекарственных средств и медицинских изделий

ПРИЛОЖЕНИЕ



Журнал BEST-pharmacia предлагает Вашему вниманию каталог лекарственных средств и медицинских изделий. В каталог включены препараты различных фармакологических групп российских производителей, которые объединяет лишь одно свойство: уникальность. Эта интересная подборка с краткой аннотацией и иллюстрациями препаратов, позволит Вам уважаемые Партеры иметь более емкое представление о продвигаемой продукции, а возможно и расширить ассортимент Вашего продуктового портфеля.

Карбамазепин 200 мг, №50

Фармгруппа: противосудорожные (противосудорожные) средства



Производитель: Алси фарма

Карбамазепин – противосудорожное средство, применяемое при эпилепсии. Препарат синтетического происхождения, его действие основано на стабилизации мембран клеток нервной системы, находящихся в перевозбужденном состоянии.

Показания

- Эпилепсия (монотерапия или в составе комплексной терапии).
- Острые маниакальные состояния и поддерживающая терапия биполярных аффективных расстройств с целью профилактики обострений или снижения выраженности клинических проявлений.
- В комплексной терапии синдрома алкогольной абстиненции.
- Невралгия тройничного нерва (идиопатическая, при рассеянном склерозе), идиопатическая невралгия языкоглоточного нерва.
- Болевой синдром при диабетической нейропатии.

Противопоказания

- Гиперчувствительность к любому из компонентов препарата или сходным в химическом отношении лекарственным препаратам (трициклические антидепрессанты),
- период грудного вскармливания.

Побочное действие

К наиболее распространенным побочным эффектам при использовании препарата Карбамазепин относятся: тошнота, рвота, снижения аппетита, головокружение, головные боли, нарушение координации движений, спутанность сознания, сонливость, боль в суставах и мышцах, судороги, повышение уровня сахара в крови.

Особые указания

При использовании препарата Карбамазепин необходимо периодически делать анализы крови (для исключения нежелательных эффектов). Препарат Карбамазепин следует использовать с осторожностью (под контролем врача) пациентам, которые страдают сердечно-сосудистыми заболеваниями, сахарным диабетом, заболеваниями почек.

При лечении эпилепсии переход на другой препарат необходимо осуществлять постепенно. Для определения эффективности лечения препаратом Карбамазепин необходимо периодически проверять уровень препарата в крови пациента.

Препарат Карбамазепин влияет на способность к вождению автомобиля и к управлению различными механизмами.

Синонимы по действующему веществу:

Финлепсин ретард (Глива), Тегретол ЦР (Новартис Фарма Сервисез)

Российские производители Карбамазепин 200 мг, №50

Акрихин ОАО ХФК, Марбиофарм ОАО, Синтез ОАО, Канонфарма Продакшн ЗАО

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Карбамазепин 200 мг, №50 42 рублей.

BEST-pharmacia

Алломедин гель 3 г

Фармгруппа: противовирусные средства



Производитель: Аллофарм/Рэсбио

Алломедин предназначен для борьбы с поражениями кожи, вызываемыми вирусами герпеса и папилломы человека. Он не только быстро подавляет размножение и распространение вируса, но также ускоряет последующую регенерацию поврежденного эпителия.

Показания

Алломедин оптимально ухаживает за кожей при появлении первых симптомов герпеса и восстанавливает ее естественный вид. При этом быстро устраняются неприятные субъективные ощущения (жжение, зуд, отек) и развитие герпетических высыпаний может прекратиться. Если период первых симптомов обострения пропущен, для полного восстановления может потребоваться несколько дней.

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость компонентов геля.

Побочное действие

Алломедин отвечает самым высоким стандартам безопасности дерматокосметологических средств. До настоящего времени какие-либо нежелательные побочные эффекты применения Алломедин не описаны.

Особые указания

По отзывам потребителей, у некоторых людей применение Алломедин может вызвать появление дополнительных герпетических высыпаний. Этот эффект связан с усилением иммунологического распознавания очагов скрытой вирусной инфекции и последующим развитием воспалительной реакции. Такая реакция может восприниматься как ухудшение состояния больного, однако она способствует элиминации очагов размножения вируса и достижению за счет этого стойкого положительного эффекта. В то же время существование скрытой вирусной инфекции, выявляемой Алломедином, свидетельствует о возможном дефекте в системе антивирусного иммунитета. По этому поводу следует проконсультироваться с врачом-специалистом (желательно иммунологом).

Синонимы по действующему веществу: не имеет аналогов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Алломедин гель 3 г 230 рублей.

Ингалипт спрей фл. 20мл

Фармгруппа: антисептические средства, применяемые при заболеваниях верхних дыхательных путей

Ингалипт спрей предназначен для лечения острых воспалительных заболеваний глотки, ротовой полости и гортани: тонзиллита, ларингита, а также афтозного и язвенного стоматита.

Показания

Тонзиллиты, фарингиты, ларингиты, афтозные и язвенные стоматиты.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к сульфаниламидам и эфирным маслам.

Синонимы по действующему веществу: Ингалипт-виал (Флори-Спрей)

Российские производители Ингалипт спрей: Мосхимфармпрепараты им. Н.А. Семашко, БИННОФАРМ, Алтайвитамины, Фармстандарт.

Средняя цена по аптекам в г. Москве Ингалипт спрей фл. 20мл 34 рубля.



Производитель: "Фирма "ВИПС-МЕД"

Антигриппин Анви капс. х20

Фармгруппа: препараты для устранения симптомов ОРЗ и «простуды»



Производитель: **Антивирал/ЗАО "Фармпроект"**

Антигриппин-Анви – комбинированный препарат, применяемый для симптоматической терапии гриппа и других острых респираторных заболеваний. Антигриппин-Анви оказывает противовоспалительное, анальгетическое, антигистаминное, иммуностимулирующее, ангиопротекторное и антипиретическое действие.

Показания

Грипп, ОРВИ и другие лихорадочные состояния.

Противопоказания

Гиперчувствительность, эрозивно-язвенные поражения ЖКТ (в фазе обострения), желудочно-кишечное кровотечение, портальная гипертензия, "аспириновая" астма, гемофилия, геморрагический диатез, гипопротромбинемия, почечная недостаточность, беременность (I и III триместры), кормление грудью, авитаминоз К, детский возраст.

Побочное действие

Со стороны нервной системы и органов чувств: нарушение зрения, шум в ушах, головная боль, головокружение, глухота (при длительном приеме); со стороны сердечно-сосудистой системы и крови (кроветворение, гемостаз): тромбо- и лейкопения, агранулоцитоз, снижение агрегации тромбоцитов, гипокоагуляция, кровоточивость; со стороны органов ЖКТ: тошнота, рвота, гастралгия, анорексия, диарея, эрозивно-язвенные поражения, желудочно-кишечные кровотечения, нарушение функции печени (повышение активности печеночных трансаминаз, гипербилирубинемия); со стороны мочеполовой системы: олигурия, анурия, протеинурия, интерстициальный нефрит, папиллярный некроз; аллергические реакции: кожная сыпь, отек Квинке, уртикарная сыпь на конъюнктиве и слизистых оболочках носоглотки, синдром Стивенса - Джонсона, токсический эпидермальный некролиз (синдром Лайелла); прочие: бронхоспазм, у детей - синдром Рейе.

Особые указания

С осторожностью применять при подагре, заболеваниях печени. Не рекомендуется длительное применение (более 7 суток).

Синонимы по действующему веществу: нет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Антигриппин Анви капс. х20 104 рубля.

Антигриппин Максимум капс. х20

Фармгруппа: препараты для устранения симптомов ОРЗ и «простуды»



Производитель: **АнтивиралЗАО "Фармпроект" ЗАО Здоровье**

Первый в России препарат для комплексного лечения гриппа и ОРВИ, представляющий уникальную технологию одновременной борьбы с симптомами и причиной гриппа и простудных заболеваний - вирусами.

Показания

Этиотропное и симптоматическое лечение гриппа, ОРВИ, лихорадочных состояний вследствие вирусного поражения дыхательных путей взрослых и детей старше 12 лет.

Противопоказания

Гиперчувствительность, эрозивно-язвенные поражения ЖКТ в фазе обострения; желудочно-кишечные кровотечения; гемофилия; геморрагический диатез; гипопротромбинемия; портальная гипертензия; авитаминоз К; почечная недостаточность; беременность; период лактации; тиреотоксикоз; острые заболевания почек, печени; хронический алкоголизм. Ограничение применения при эпилепсии, церебральном атеросклерозе.

Побочное действие

Со стороны ЦНС: повышенная возбудимость, тремор, гиперкинезия. Со стороны ЖКТ: повреждения слизистой оболочки желудка и двенадцатиперстной кишки, диспепсия, сухость во рту, анорексия, метеоризм, диарея. Со стороны системы крови: агранулоцитоз, лейкопения, тромбоцитопения, нейтропения, анемия. Аллергические реакции: кожная сыпь, зуд, крапивница.

Особые указания

Длительность применения - не более 5 дней. Не применять при наличии метастазирующих опухолей.

Синонимы по действующему веществу: нет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Антигриппин Максимум капс. х20 209 рублей

Аптечки первой помощи «АППОЛО»

Фармгруппа: изделия медицинского назначения



Производитель: **Торговый дом «АППОЛО»**

«АППОЛО» - это эксперт в области разработки средств коллективной и индивидуальной первой медицинской помощи и защиты, оказания помощи на доврачебном этапе в семье и на производстве. Ассортиментный ряд «АППОЛО» представлен широким перечнем аптечек: автомобильных, мамы и малыша, домашних, универсальных, промышленных, офисных, MINI, универсальных и индивидуальных. **Средняя цена по аптекам в г. Москве:** аптечки первой помощи «АППОЛО» 110 рублей.

Повязки гелевые противоожоговые

«АППОЛО»

Фармгруппа: изделия медицинского назначения



Производитель:
Торговый дом
«АППОЛО»

Свойства:

1. Моментальное охлаждение обожженного участка;
2. Обезболивание через 2 - 3 минуты после нанесения не менее, чем на 1.5

часа, успокоительный эффект;

3. При немедленном наложении повязки на обожженную поверхность уменьшается степень и распространение ожога;
4. Антимикробное действие - предотвращение инфицирования раны;
5. При поверхностных ожогах, предотвращение образования пузырей;
6. Безболезненное удаление при перевязке за счет уникального сетчатого плетения повязки.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Повязки гелевые противоожоговые «АППОЛО» 10 см x 10 см - 125 рублей.

Амоксициллин капс. 250 мг x10

Фармгруппа: антибиотики группы пенициллина



Производитель: Барнаульский 3-д медпрепаратов

Амоксициллин относится к группе антибиотиков пенициллинового ряда и является активным действующим веществом, входящим в состав многих препаратов, которые предназначены для лечения бактериальных инфекций. Амоксициллин относится к тем немногим лекарственным препаратам, которые разрешено использовать для лечения беременных и кормящих женщин.

Показания

Инфекции дыхательных путей и ЛОР-органов (бронхит, пневмония, ангина, острый средний отит, фарингит, синусит), мочеполовой системы (уретрит, цистит, пиелонефрит, эндометрит, неосложненная гонорея), кожи и мягких тканей, ЖКТ (перитонит, энтероколит, холецистит, холангит, брюшной тиф); лептоспироз, листериоз, менингит, болезнь Лайма (боррелиоз), профилактика эндокардита и хирургической инфекции; комбинированная терапия гастрита и язвенной болезни (в сочетании с метронидазолом), сепсиса (совместно с аминогликозидами).

Противопоказания

Гиперчувствительность (в т.ч. к др. пенициллинам, цефалоспорином, карбапенемам), аллергический диатез, бронхиальная астма, поллиноз, инфекционный мононуклеоз, лимфолейкоз, заболевания ЖКТ в анамнезе (особенно колит, связанный с применением антибиотиков).

Побочное действие

Тошнота, рвота, диарея, боли в области ануса, стоматит, глоссит; возбуждение, беспокойство, бессонница, спутанность сознания, изменение поведения, головная боль, головокружение, судорожные реакции; затрудненное дыхание, тахикардия; боли в суставах; интерстициальный нефрит; дисбактериоз, суперинфекция, кандидоз полости рта или влагалища, псевдомембранозный или геморрагический колит; умеренное повышение уровня трансаминаз в крови, транзиторная анемия, тромбоцитопеническая пурпура, эозинофилия, лейкопения, нейтропения и агранулоцитоз; аллергические реакции: эксфолиативный дерматит, многоформная экссудативная эритема, синдром Стивенса - Джонсона, анафилактический шок, макулопапулезная сыпь, зуд, крапивница, отек Квинке, реакции, сходные с сывороточной болезнью.

Особые указания

С осторожностью применяют при крапивнице и сенной лихорадке. Следует периодически контролировать функцию почек, печени и гемопозз при длительной терапии. Лечение обязательно продолжают 48-72 ч после исчезновения клинических признаков заболевания. При беременности и лактации применяют по жизненным показаниям с учетом ожидаемого эффекта для матери и потенциального риска для плода или ребенка. На период курса грудное вскармливание исключено. Следует учитывать, что гранулы при приготовлении суспензии содержат сахар. При определении глюкозы в моче возможны ложноположительные результаты и изменение результатов по определению уробилиногена.

Синонимы по действующему веществу:

Амоксициллин-ДС (Мекофар), Флемоксин Солютаб (Астеллас Фарма), Амосин (Синтез), Оспамокс (Sandoz)

Российские производители Амоксициллина: Биохимик, Брынцалов-А, Органика, Биопрепарат РАО, Северная звезда, Синтез АКО, Курган, Сти-Мед-Сорб, Фармасинтез, Щелковский витаминный завод.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Амоксициллин капс. 250 мг x10 11 рублей.

Энтегнин тбл 400мг №50

Фармгруппа: БАД к пище, способствующие выведению из организма токсичных веществ

ЭНТЕГНИН и ЭНТЕГНИН-Н применяют в качестве детоксирующих средств.



Производитель:
Био Тон/В-МИН

Показания

Острые отравления лекарственными препаратами, алкоголем, солями тяжелых металлов, алкалоидами и др.; интоксикации различного происхождения; дизентерия, дисбактериоз, метеоризм, диарея, пищевые токсикоинфекции, сальмонеллез; печеночная и почечная недостаточность; пищевая и лекарственная аллергия.

Противопоказания

Повышенная чувствительность, кровотечения в ЖКТ, эрозивно-язвенные поражения слизистой оболочки ЖКТ, анацидный гастрит.

Побочное действие

Аллергические реакции, диспептические явления, запор.

Особые указания

При длительном применении необходимо сочетать с приемом витаминов группы В, D, К, Е и препаратами кальция.

Синонимы по действующему веществу: Полифепан, Филтрум-СТИ (АВВА РУС ОАО), Лактофилтрум (АВВА РУС ОАО)

Российские производители энтеросорбентов:

Сайнтекс ЗАО

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Энтегнин тбл 400мг №50 82,30 рублей.

Гепагارد капсулы, 30 шт

Фармгруппа: БАД к пище - источники фосфолипидов

Гепагард оказывает защитное действие на печень человека.

Показания

Защищает печень от негативных последствий; употребления алкоголя и неправильного питания; поддерживает процессы пищеварения и функциональное состояние желудочно-кишечного тракта; повышает устойчивость печени к токсическим воздействиям окружающей среды.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к компонентам продукта, препарат противопоказан во время беременности.

Побочное действие

Возможны аллергические реакции.

Особые указания

Не имеет.

Синонимы по действующему веществу: нет сведений.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Гепагард капсулы 30 шт. 153 рубля.



Производитель: **Биос НПО**

Инфагель гель 10000 МЕ туба алюм. 5 г

Фармгруппа: противовирусные - интерфероны



Производитель: **Вектор-Медика**

Мазь Инфагель – представитель нового поколения антивирусных иммуномодулирующих средств, за разработку которых группа ученых и специалистов компании «Вектор-Медика» была отмечена Премией Правительства России.

Показания

Грипп, ОРЗ и другие вирусные инфекции; герпетические поражения кожи и слизистых: рецидивирующий герпетический стоматит, гингивит, генитальный герпес, простой и опоясывающий герпес.

Противопоказания

Мазь противопоказана лицам, страдающим аллергическими заболеваниями в стадии обострения.

Побочное действие

Препарат не дает побочных действий.

Особые указания

Не имеет особых указаний.

Синонимы по действующему веществу: Интрон А (SCHERING), Реальдирон (TEVA)

Российские производители ИНТЕРФЕРОН АЛЬФА-2b: Ферон, ФАРМАПАРК, ГосНИИ ОЧБ, ФАРМАКЛОН

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Инфагель гель 10000 МЕ туба алюм. 5 г 120 рублей.

Лайфферон лиоф. 1000000 МЕ x5

Фармгруппа: противовирусные - интерфероны



Производитель: **Вектор-Медика**

Лайфферон – новый современный препарат интерферона альфа-2b. Производится компанией Вектор-Медика, и является достойным преемником Реаферона-ЕС – отечественного интерферона, главного конкурента именитых зарубежных аналогов. Лайфферон стоит на следующей ступени развития. Более высокая степень очистки, технологически недоступная на предыдущем этапе развития, позволяет отнести Лайфферон в следующий класс по терапевтической эффективности.

Показания

Взрослым в комплексном лечении гепатитов В и С и D; при лечении конъюнктивитов, кератитов, кератоконъюнктивитов, и кератоувеитов вирусной природы; при лечении опухоли почки IV стадии, злокачественных лимфом кожи, базально-клеточного и плоскоклеточного рака кожи, волосатоклеточного лейкоза, саркомы Капоши, кератоакантомы, миелолейкоза в хронической форме, сублейкемического миелоидоза; рассеянного склероза. Детям в комплексном лечении: лимфобластного лейкоза; ювенильного папилломатоза гортани.

Противопоказания

Гиперчувствительность, тяжелые заболевания сердца (в т.ч. в анамнезе), острый инфаркт миокарда, выраженные нарушения функции печени, почек или системы кроветворения, эпилепсия и/или др. нарушения функций ЦНС; хронический гепатит на фоне декомпенсированного цирроза печени; хронический гепатит у больных, получающих или незадолго до этого получавших терапию иммунодепрессантами (за исключением кратковременного предварительного лечения стероидами). Ограничения к применению: Беременность, кормление грудью (следует прекратить грудное вскармливание), детский возраст.

Побочное действие

Вялость, лихорадка, озноб, потеря аппетита, мышечные боли, головная боль, боли в суставах, потливость, тошнота, рвота, изменение вкусовых ощущений, сухость во рту, потеря массы тела, диарея, боли в животе, запоры, метеоризм, повышенная перистальтика, изжога, нарушение функции печени, гепатит, головокружение, расстройства зрения, ишемическая ретинопатия, депрессия, сонливость, нарушение сознания, нервозность, нарушение сна, кожные аллергические реакции (сыпь, зуд).

Особые указания

Следует избегать комбинаций с препаратами, действующими на ЦНС, иммунодепрессантами. На протяжении всего курса необходимо контролировать содержание форменных элементов крови и функцию печени. Для смягчения побочного действия (гриппоподобных симптомов) рекомендуется одновременное назначение парацетамола.

Синонимы по действующему веществу: Интрон А (SCHERING), Реальдирон (TEVA)

Российские производители ИНТЕРФЕРОН АЛЬФА-2b: Ферон, ФАРМАПАРК, ГосНИИ ОЧБ, ФАРМАКЛОН

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Лайфферон лиоф. 1000000 МЕ x5 1058 рублей.

Бронхотон сироп фл. 125 г

Фармгруппа: комбинированные препараты с противокашлевым действием

Бронхотон сироп это комбинированный препарат, который оказывает противокашлевое и бронходилатирующее действие.

Показания

Сухой кашель при различных заболеваниях дыхательных путей, в т.ч.: острые воспалительные заболевания верхних дыхательных путей, острые и хронические бронхиты, трахеобронхиты, пневмония, бронхиальная астма, бронхоэктатическая болезнь, коклюш.

Противопоказания

Артериальная гипертензия, ИБС, тяжелые органические заболевания сердца, сердечная недостаточность, феохромоцитома, тиреотоксикоз, бессонница, глаукома, гиперплазия предстательной железы с клиническими проявлениями, тиреотоксикоз, беременность (I триместр), лактация (период грудного вскармливания), повышенная чувствительность к компонентам препарата.

Побочное действие

Со стороны сердечно-сосудистой системы: тахикардия, экстрасистолия, повышение артериального давления. Со стороны нервной системы: тремор, возбуждение, бессонница, головокружение. Со стороны пищеварительной системы: тошнота, рвота, анорексия и запор. Со стороны эндокринной системы: повышение либидо, дисменорея. Со стороны мочевыделительной системы: затруднение мочеиспускания, задержка мочи у больных с гиперплазией предстательной железы. Со стороны кожи и слизистых оболочек: сыпь, усиление потоотделения. Другие: нарушение зрения, тахифилаксия. У детей - сонливость.

Особые указания

С осторожностью следует назначать пациентам со склонностью к развитию лекарственной зависимости. Препарат можно применять одновременно с антибиотиками, жаропонижающими средствами и витаминами. С осторожностью следует назначать пациентам с заболеваниями печени, алкоголизмом, эпилепсией, заболеваниями головного мозга, при беременности и детям. Из-за возможного появления головокружения и нарушений зрения следует соблюдать осторожность при выполнении работы, требующей повышенного внимания и быстроты психомоторных реакций, в т.ч. вождении автомобиля и работе с механизмами.

Синонимы по действующему веществу: Бронхитусен Врамед (Юнифарм Инк), Бронхолитин, Бронхосевт (Фармахим), Бронхоцин (Балканфарма)

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Бронхотон сироп фл. 125 г 36 рублей.



Производитель: **Вет Пром АД**

Кетопрофен гель 2.5 % туба 50 г

Фармгруппа: нестероидный противовоспалительный препарат



Производитель: **Вет Пром АД**

Кетопрофен гель оказывает местное противовоспалительное, анальгезирующее действие. При суставном синдроме использование препарата позволяет уменьшить боль в покое и при движении, уменьшить утреннюю скованность, припухлость суставов.

Показания

Острые и хронические воспалительные заболевания опорно-двигательного аппарата (ревматоидный артрит, спондилоартрит, артроз, остеохондроз); травмы опорно-двигательного аппарата (в т.ч. спортивные); растяжения связок, разрывы связок и сухожилий мышц, тендинит, ушиб мышц и связок, отек, флебит, лимфангит, воспалительные процессы кожи.

Противопоказания

Гиперчувствительность, мокнувшие дерматозы, экзема, инфицированные ссадины, раны, беременность, период лактации, детский возраст (до 12 лет).

Побочное действие

Редко - аллергические реакции: гиперемия кожи, фотосенсибилизация, кожная экзантема, пурпура. В таких случаях лечение препаратом следует прекратить. Зуд, чувство жжения в месте нанесения препарата.

Особые указания

Не наносить на открытые раны и воспаленную кожу! Избегать попадания в глаза.

Синонимы по действующему веществу: Артрозилон гель (Домпе С.п.А.), Кетанал гель (САЛЮТАС ФАРМА), Фастум гель (МЕНАРИНИ)

Российские производители гелей с содержащих кетопрофен: Акрихин, Вертекс, Синтез.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Кетопрофен гель 2.5 % туба 50 г 57 рублей

Троксерутин гель 2 % туба 40 г

Фармакологическая группа: ангиопротекторы и корректоры микроциркуляции



Производитель: **Вет Пром АД**

Троксерутин обладает веноотонизирующим, ангиопротекторным, противоотечным, антиоксидантным и противовоспалительным действием.

Показания

Боли и отеки, связанные с хронической венозной недостаточностью, чувство тяжести и боли в ногах, отечность лодыжек; усталость, припухлость, судороги, парестезии; острый поверхностный тромбоз и перифлебический дерматит; боли и отеки травматического характера.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к троксерутину, нарушение целостности кожных покровов.

Побочное действие

В редких случаях наблюдается покраснение, зуд, сыпь. Эти симптомы быстро проходят после прекращения лечения.

Особые указания

Не наносить на слизистые оболочки и открытые раны!

Синонимы по действующему веществу: Троксевазин (Балканфарма)

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Троксерутин гель 2 % туба 40 г 24 рубля.

Ад Норма капсул. 0.3 г № 60

Фармгруппа: БАД к пище - источники флавоноидов



Производитель:
ГНЦ ПМ Фарма по заказу ВИС ООО

Ад Норма это биологически активная добавка к пище, обладающая ангиопротективными, кардиотоническими свойствами. Способствует улучшению функционального состояния сердечно-сосудистой системы, при склонности к артериальной гипертензии.

Показания

Рекомендуется для улучшения функционального состояния сердечно-сосудистой системы, при склонности к артериальной гипертензии, в качестве дополнительного источника флавоноидов, а также в переходном возрасте, в климактерическом периоде, при вегето-сосудистой дистонии.

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость компонентов препарата.

Побочное действие

Нет данных.

Особые указания

Нет данных.

Синонимы по действующему веществу: не имеет

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ад Норма капсул. 0.3 г № 60 160 рублей.

Кортексин лиоф. д/р-р в/м введ. 10 мг фл. x10

Фармгруппа: ноотропные средства



Производитель:
Герофарм

Кортексин оказывает нормализующее воздействие на многие функции головного мозга.

Показания

Черепно-мозговая травма, нарушение мозгового кровообращения, вирусные и бактериальные нейроинфекции, астенические состояния, энцефалопатии различного генеза, острый и хронический энцефалит и энцефаломиелит, эпилепсия, нарушение памяти, мышления, сниженная способность к обучению, надсегментарные вегетативные расстройства, детский церебральный паралич, задержка психомоторного и речевого развития у детей.

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость, беременность.

Побочное действие не выявлены.

Особые указания данных нет.

Синонимы по действующему веществу: не имеет

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Кортексин лиоф. д/р-р в/м введ. 10 мг фл. x10 964 рубля.

Ретиналамин лиоф. д/р-р в/м, парабульб. введ. 5 мг фл. x10

Фармгруппа: средства, стимулирующие регенерацию



Производитель:
Герофарм

Ретиналамин единственный в мире уникальный офтальмопротектор, оказывающий выраженный терапевтический эффект при различных заболеваниях сетчатки. "Герофарм" является единственным производителем оригинального препарата Ретиналамин.

Показания

Применяют у взрослых при центральных и периферических наследственных тапеторетинальных абнотрофиях, диабетической ретинопатии, вторичных посттравматических и поствоспалительных центральных дистрофиях сетчатки, пигментной дегенерации сетчатки различного генеза.

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость, беременность.

Побочное действие

Не выявлено.

Особые указания

Данных нет.

Синонимы по действующему веществу: не имеет

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ретиналамин лиоф. д/р-р в/м, парабульб. введ. 5 мг фл. x10 3100 рублей.

Веда шампунь педикулицидный 100 мл

Фармгруппа: антипедикулезные и противочесоточные средства



Производитель:
ЗАО ЭПЦ «Дезинфекционист»

«Веда» - педикулицидный шампунь для уничтожения головных и лобковых вшей.

Показания

Чесотка (инфекция чесоточными клещами *Sarcoptes Scabiei*) у взрослых и детей, головной и лобковый педикулез (завшивленность и гнидоносительство).

Противопоказания

Гиперчувствительность (в т.ч. к др. синтетическим пиретроидам, хризантемам и др. растениям, содержащим пиретрины), беременность, кормление грудью (на период лечения прекращают), ранний детский возраст.

Побочное действие

Местные реакции - ощущения жжения до жгучести, покалывания или пощипывания, онемения, усиление зуда, эритема, аллергические реакции (кожные высыпания, отечность).

Особые указания

Необходимо избегать попадания на слизистые оболочки глаз, носа, ротовой полости, мочеполювых путей (если это случилось - слизистые оболочки обильно промывают проточной водой). Процедуры следует проводить в хорошо проветриваемом помещении или на улице.

Синонимы по действующему веществу: Медифокс, Никс крем, Ниттифор крем

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Веда шампунь педикулицидный 100 мл 80 рублей.

Бактистатин капс. 500 мг x20

Фармгруппа: БАД пробиотики и пребиотики



Производитель:

Крафт ООО

Бактистатин - биологически активная добавка пробиотического действия; применяется для лечения дисбактериозов.

Показания

Хронические заболевания желудочно-кишечного тракта с явлениями дисбактериоза, применяется при дисбактериозах, возникающих при синдроме раздраженной кишки, в результате антибиотикотерапии, после перенесенных кишечных инфекций. Используется при лечении микозов, аллергических заболеваний (экзема, крапивница и т.п.) в составе комбинированной терапии, а так же, может быть использован для профилактики дисбактериозов вызванных лучевой терапией. Иммуностимулирующее действие Бактистатина определяет его использование при стрессовых состояниях, и после терапии различных соматических заболеваний, гиперхолестеринемии.

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость компонентов Бактистатина.

Побочное действие

Возможны аллергические реакции.

Особые указания

Не имеет особых указаний.

Синонимы по действующему веществу: не имеет

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Бактистатин капс. 500 мг x20 169 рублей.

Кагоцел табл. 12 мг x10

Фармгруппа: противовирусные средства разных групп

Производитель:

НИАРМЕДИК ПЛЮС

Кагоцел - новый противовирусный препарат для лечения и профилактики гриппа и других ОРВИ, сочетающий в себе свойства ингибитора вирусной репродукции и эффективного стимулятора иммунной защиты организма.



Показания

Кагоцел применяют у взрослых в качестве профилактического и лечебного средства при гриппе и других респираторно-вирусных инфекциях, а также как лечебное средство при герпесе.

Противопоказания

Повышенная индивидуальная чувствительность, беременность.

Побочное действие данных нет.

Особые указания

Для достижения лечебного эффекта прием Кагоцела следует начинать не позднее четвертого дня от начала заболевания.

Синонимы по действующему веществу: не имеет

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Кагоцел табл. 12 мг x10 213 рублей.

Грамицидин С табл. 1.5 мг (RENEWAL) x20

Фармгруппа:
антибиотики
разных
групп



Производитель:

ЗАО «ПФК Обновление»

Грамицидин С это препарат для лечения инфекционно-воспалительных заболеваний горла и полости рта. В состав препарата входит противомикробное средство грамицидин С.

Показания

Инфекционно-воспалительные заболевания кожи и мягких тканей, в т.ч. флегмоны, фурункулез, карбункул, пролежни, средний отит, ожоги кожи, фарингит, конъюнктивит, кератит, кератоконъюнктивит, блефарит, остеомиелит.

Противопоказания

Повышенная чувствительность, аллергические реакции в анамнезе, дерматозы. Ограничения к применению: беременность, лактация.

Побочное действие

Контактный дерматит, аллергические реакции.

Особые указания

Нет данных.

Синонимы по действующему веществу: Граммидин
Российские производители препаратов содержащих грамицидин С: Валента Фарм ОАО (Отечественные лекарства)

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Грамицидин С табл. 1.5 мг (RENEWAL) x20 85 рублей.

Ликопид табл. 1 мг x10

Фармгруппа: средства, стимулирующие процессы иммунитета



Производитель:

ЗАО «Пептек»

Ликопид — высокоэффективный и безопасный иммуномодулятор для профилактики и лечения вторичных иммунодефицитных состояний у детей и взрослых.

Показания

Острые и хронические гнойно-воспалительные заболевания; профилактика гнойно-септических послеоперационных осложнений; хронические неспецифические заболевания легких как в стадии обострения, так и в стадии ремиссии; туберкулез легких; папилломатоз шейки матки; герпетический кератит; различные формы псориаза.

Противопоказания

Отсутствуют.

Побочное действие

Возможно кратковременное повышение температуры тела, которое не требует отмены препарата.

Особые указания

Применение Ликопида в комплексной терапии позволяет: значительно повысить эффективность антибактериальной и противовирусной терапии; существенно снизить дозы антибиотиков и противовирусных препаратов; сократить продолжительность лечения; снизить вероятность рецидивов. В случае противопоказаний к основному лечению антибиотиками возможна монотерапия Ликопидом.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ликопид табл. 1 мг x10 160 рублей.

Дексаметазон капли глаз. 0.1 % туб-кап. полиэт. 10 мл. х1

Фармгруппа: средства с глюкокортикостероидной активностью



Производитель:

ЗАО «ПФК Обновление»

Дексаметазон обладает противовоспалительным, антиэкссудативным и противоаллергическим эффектом.

Показания

Конъюнктивит (негнойный и аллергический), кератит, кератоконъюнктивит (без повреждения эпителия), блефарит, склерит, эписклерит, ирит, иридоциклит и другие увеиты различного генеза, блефароконъюнктивит, поверхностные травмы роговицы различной этиологии (после полной эпителизации роговицы), профилактика воспаления после оперативных вмешательств, симпатическая офтальмия.

Противопоказания

Гиперчувствительность, детский возраст (до 18 лет). Вирусные и грибковые заболевания глаз, гнойная инфекция глаз, трахома, глаукома, повреждение целостности эпителия роговицы, туберкулез глаз.

Побочное действие

При длительном применении (более 3 нед) возможно повышение внутриглазного давления; развитие глаукомы с поражением зрительного нерва, снижение остроты зрения и выпадение полей зрения, а также формирование задней субкапсулярной катаракты, также возможно истончение и перфорация роговой оболочки; очень редко – распространение герпетической и бактериальной инфекции. У пациентов с гиперчувствительностью к дексаметазону или бензалкония хлориду может развиваться аллергический конъюнктивит и блефарит. Раздражение, зуд и жжение кожи; дерматит.

Особые указания

В ходе лечения (при длительности более 2 недель) необходимо контролировать внутриглазное давление и состояние роговицы. При закапывании мягкие контактные линзы необходимо снимать, вновь надеть их можно не ранее чем через 15-20 мин. В течение 30 мин после инстилляций необходимо воздерживаться от занятий, требующих повышенного внимания. Лечение препаратом может маскировать картину бактериальной или грибковой инфекции, поэтому при лечении инфекционных заболеваний глаз препарат следует сочетать с адекватной противомикробной терапией.

Синонимы по действующему веществу: Фармадекс (Фармак), Дексаметазон (Rompharm Company), Дексапос (Урсафарм Арцнаймиттель ГмбХ)

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Дексаметазон капли глаз. 0.1 % туб-кап. полиэт. 10 мл. х1 27 рублей.

Ксилометазолин 0.05 % буфус туб/кап 10 мл. х1

Фармгруппа: средства, стимулирующие альфа- и бета-адренорецепторы



Производитель: **ЗАО «ПФК Обновление»**

Ксилометазолин суживает кровеносные сосуды слизистой оболочки носа, устраняя отек и гиперемия слизистой оболочки. Облегчает носовое дыхание при ринитах. Действие препарата наступает через несколько минут после его применения и продолжается в течение нескольких часов.

Показания

Острый аллергический ринит, поллиноз, синусит, средний отит (для уменьшения отека слизистой носоглотки); подготовка пациента к диагностическим процедурам в носовых ходах.

Противопоказания

Гиперчувствительность, артериальная гипертензия, тахикардия, выраженный атеросклероз, глаукома, атрофический ринит, гипертиреоз, беременность, кормление грудью.

Побочное действие

При частом или длительном применении - раздражение слизистой, жжение, покалывание, чихание, сухость, гиперсекреция. Редко - отек слизистой оболочки носа, сердцебиение, нарушение сердечного ритма, повышение АД, головная боль, рвота, расстройство сна, нарушения зрения. При длительном применении высоких доз - депрессия.

Особые указания

Аэрозоль применяют у детей до 3 лет. Капли в нос с концентрацией активного вещества 1 мг/мл детям до 2 лет назначаются только врачом. Не следует использовать в течение длительного времени (например, при хроническом рините). При простудных заболеваниях, в случаях, когда в носу образуются корки, предпочтительно назначать в виде геля.

Синонимы по действующему веществу: Галазолин (Польфа-ЦИЭХ), Длэнос (Новартис Фарма Сервисез), Назолин (Натурварен Др.Петер Тайс), Ксилен (ЛЭНС-Фарм), Ксимелин (Никомед).

Российские производители препаратов содержащих ксилометазолин: Лекко

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ксилометазолин 0.05 % буфус туб/кап 10 мл. х1 10 рублей.



Веррукацид ср-во д/удал. бородавок 2 г. х1

Фармгруппа: антисептики и дезинфицирующие средства

Веррукацид это новая усовершенствованная формула известного препарата Ферезол. Благодаря своим прижигающим свойствам Веррукацид вызывает химическое разрушение бородавок и папиллом. Но в отличие от Ферезола, Веррукацид действует более мягко, точно разрушает бородавку, не проникая при этом в здоровые ткани. Поэтому после применения Веррукацида® на коже не остается рубцов.

Производитель:
Ретиноиды

Показания

Обычные нитевидные и подошвенные бородавки, папилломы, остроконечные кондиломы, сухие мозоли, кератомы.

Противопоказания

Невусы (в том числе родимые пятна), площадь поражения кожи более 20 см²; высыпания, расположенные на красной кайме губ и слизистых оболочках, детский возраст (до 7 лет).

Побочное действие

Отек и покраснение века (при обработке очагов вблизи глаз). Проходит самостоятельно.

Особые указания

Не следует допускать попадания на здоровую кожу и слизистые оболочки (особенно глаз). Нельзя бинтовать, заклеивать пластырем или смазывать мазью обработанные участки, удалять корочки, повторно наносить препарат ранее указанных сроков. Необходимо обеспечить высыхание обработанного участка на воздухе, исключить его контакт с одеждой из синтетической ткани, не мыть в первый день.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Веррукацид ср-во д/удал. бородавок 2 г. х1 121 рубль.

Видестим мазь 0,5% туба 35 г

Фармгруппа: группа ретиноидов (витамина А)



Производитель:
Ретиноиды

Видестим – это мазь от трещин сосков, потрескавшихся пяток, губ и т.д. Препарат не вызывает аллергии и нежно питает кожу витаминами.

Показания

Воспалительные заболевания и состояния кожи, сопровождающиеся сухостью и замедленным заживлением: дерматиты, экземы, атопический дерматит вне обострения, хейлит, трещины (в том числе сосков молочных желез) и ссадины, возрастные изменения кожи, а также заболевания, связанные с нарушением процессов ороговения.

Противопоказания

Повышенная индивидуальная чувствительность к компонентам препарата, гипервитаминоз А, острые воспалительные заболевания кожи.

Побочное действие

Возможны аллергические реакции.

Особые указания

Не применяют в сочетании с другими препаратами, содержащими витамин А и ретиноиды, во избежание гипервитаминоза А. Несовместим с антибиотиками тетрациклинового ряда.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Видестим мазь 0,5% туба 35 г 168 рублей.

Витамин А 100000 МЕ/мл фл. 10 мл. (ретинола пальмитат)

Фармгруппа: группа ретиноидов (витамина А)



Производитель:
Ретиноиды

Витамин А оказывает общеукрепляющее действие, нормализует тканевой обмен, участвует в окислительно-восстановительных процессах. Оказывает положительное влияние на функцию слезных, слюнных и потовых желез; повышает устойчивость к заболеваниям слизистых оболочек, дыхательных путей и кишечника; повышает устойчивость организма к инфекции.

Показания

Гиповитаминоз и авитаминоз А, инфекционные заболевания (корь, дизентерия, трахеит, бронхит, пневмония), заболевания кожи (ожоги, обморожения, раны, туберкулез кожи, гиперкератозы, ихтиоз, псориаз, пиодермия, некоторые формы экзем и другие воспалительные и дегенеративные патологические процессы), заболевания глаз (пигментный рети-хит, гипотрофия, острые респираторные заболевания, хронические бронхолегочные заболевания, эрозивно-язвенные и воспалительные поражения ЖКТ, цирроз печени, эпителиальные опухоли и лейкозы (для повышения устойчивости кроветворной ткани к действию цитостатиков), мастопатия.

Противопоказания

Повышенная чувствительность, желчнокаменная болезнь, хронический панкреатит, беременность (I триместр). Ограничения к применению: острый и хронический нефрит, декомпенсация сердечной деятельности.

Побочное действие

Головная боль, вялость, тошнота, рвота, лихорадка, сонливость, шелушение кожи, расстройства походки, болезненность в костях нижних конечностей, гипервитаминоз А. У детей возможно повышение температуры, сонливость, потливость, рвота, кожные высыпания, повышение давления спинномозговой жидкости (у детей грудного возраста может развиваться гидроцефалия и выпячивание родничка). При в/м инъекциях возможны местные болезненность и образование инфильтратов.

Особые указания

Тератогенный эффект повышенных доз ретинола сохраняется и после прекращения его приема, поэтому планировать беременность при применении препарата рекомендуется лишь через 6-12 месяцев.

Синонимы по действующему веществу: Витамин А пальмитат (Фармамедикал), Витамин А ацетат (НФК ЗАО)

Российские производители Витамина А: Алтайвитамины, Люми

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Витамин А 100000 МЕ/мл фл. 10 мл. (ретинола пальмитат) 85 рублей.

Деготь березовый фл. 20 мл.

Фармгруппа: дегти, смолы, масла, продукты переработки нефти, средства, содержащие серу

Производитель:

Ретиноиды



Дёготь березовый обладает антисептическим, антипаразитарным, противовоспалительным и противозудным действием, повышает чувствительность кожи к ультрафиолетовому облучению.

Показания

Экзема, чешуйчатый лишай, чесотка, псориаз, нейродермит, себорея, зуд кожи.

Противопоказания

Заболевания почек, беременность, экзема и нейродермит в период обострения, прогрессирующая стадия псориаза, выраженная экссудация. С осторожностью назначают детям и лицам с склонностью к фолликулитам. Нельзя применять одновременно с дёгтем сульфаниламидные препараты, производные фенотиазина и другие средства, обладающие свойством повышать фоточувствительность кожи.

Побочное действие

При длительном применении дёгтя на большие площади кожи возможно появление симптомов общей интоксикации (головная боль, повышение температуры, тошнота, рвота), особенно у детей и лиц с тонкой кожей. При длительном лечении дёгтем открытых участков кожи под воздействием света может развиваться стойкое окрашивание кожи в темный цвет (дегтярный меланоз).

Особые указания

При лечении Дёгтем березовым следует избегать солнечного облучения.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Деготь березовый фл. 20 мл 83 рубля.

Нафтадерм (лин. нафт. нефти) 10 % 35 г.

Фармгруппа: дегти, смолы, масла, продукты переработки нефти, средства, содержащие



Производитель: **Ретиноиды**

серу

Нафтадерм обладает противовоспалительным, противозудным, дезинфицирующим и стимулирующим заживление эффектом.

Показания

Псориаз, экзема, нейродермит, себорея, розовый лишай, фурункулы, сикоз, пиодермия, почесуха, раны, пролежни, плохо заживающие язвы, рожистое воспаление.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к компонентам нефти нафталанской, почечная недостаточность, геморрагический синдром, выраженная анемия.

Побочное действие

Сухость кожи, фолликулит.

Особые указания

При возникновении сухости кожи необходимо дополнительное смазывание смягчающей мазью или кремом или перерыв в лечении на 2 - 3 дня.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Нафтадерм (лин. нафт. нефти) 10 % 35 г. 380 рублей.

Радевит мазь 35 г.

Фармгруппа: дерматопротекторные средства



Производитель:

Ретиноиды

Радевит применяется у детей и взрослых при солнечных ожогах, ранках, дерматитах, сухости кожи, для ухода за легко раздражимой кожей, в том числе при повышенной чувствительности к косметическим средствам.

Показания

Комплексная терапия взрослых и детей, больных ихтиозом и ихтиозиформными дерматозами, себорейный дерматит, трещины, эрозии и ожоги кожи, неинфицированные раны и язвы, экзема, атопический дерматит, нейродермит, аллергический контактный дерматит (вне стадии обострения), псориаз, сухость кожи. Профилактика рецидивов хронических воспалительных и аллергических заболеваний кожи, после прекращения лечения глюкокортикостероидами (в подострый период), при легко раздражимой коже, в том числе с повышенной чувствительностью к косметическим средствам.

Противопоказания

Гиперчувствительность к компонентам препарата. Гипервитаминозы А, D, Е, прием ретиноидов.

Побочное действие

Зуд, гиперемия.

Особые указания

Соблюдать осторожность при острых воспалительных заболеваниях кожи.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Радевит мазь 35 г. 280 рублей.

Ретиноевая мазь 0.05 % 10 г

Фармгруппа: средства, стимулирующие регенерацию



Производитель: **Ретиноиды**

Ретиноевая мазь оказывает антисеборейное, противовоспалительное, кератолитическое действие, усиливает процессы регенерации в коже.

Показания

Папуло-пустулезные угри, себорея, розовые угри, периоральный дерматит.

Противопоказания

Применять с осторожностью при хронических заболеваниях печени, почек, хроническом панкреатите, декомпенсации сердечной деятельности.

Побочное действие

На второй неделе лечения возможно возникновение реакции обострения - появление новых высыпаний, зуда, отека и покраснения кожи. При резко выраженной реакции рекомендуется прекратить лечение на 2-4 дня до ее стихания. При длительном применении возможно развитие симптомов хронического гипервитаминоза А (хейлит, конъюнктивит, сухость кожи лица и слизистых оболочек и др.).

Особые указания

Период беременности и кормления грудью. Не следует назначать мазь женщинам планирующим беременность.

Синонимы по действующему веществу: Роаккутан (Ф. Хоффманн-ля Рош Лтд.)

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ретиноевая мазь 0.05 % 10 г 168 рублей.



Формагель гель туба 15 г
Фармгруппа: антисептические средства – альдегиды

Производитель:
Ретиноиды

Формагель – единственный препарат, зарегистрированный в качестве лекарственного средства, предназначенного для снижения потливости.

Показания

Повышенная потливость различной этиологии.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к препаратам содержащим формалин; воспалительные заболевания кожи.

Побочное действие

При длительном и частом использовании препарата может развиваться сухость кожи; при наличии в местах обработки микротравм, трещин, ссадин - чувство жжения. В этом случае применение Формагеля временно отменяют.

Особые указания

С осторожностью следует применять препарат при воспалительных заболеваниях кожи, трещинах, ссадинах, порезах, а также наносить его непосредственно после удаления волос. Возникающее чувство жжения можно устранить смыванием препарата и применением глюкокортикоидной мази.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Формагель гель туба 15 г 168 рублей.

Желчь медицинская консервированная эмульсия наруж. фл. 250 мл

Фармгруппа: противовоспалительные средства разных групп



Производитель: **Самсон-мед**

Желчь медицинская консервированная это натуральная желчь убойного скота, которая обладает выраженным обезболивающим и рассасывающим эффектом.

Показания

При острых и хронических артрозах, артритах, бурситах, тендовагинитах, спондилоартрозе, вторичном радикулите.

Противопоказания

Нарушение целостности кожи, воспалительные и гнойничковые поражения кожи, лимфангиты, лимфадениты.

Побочное действие

В отдельных случаях раздражение кожи.

Особые указания

Не следует смешивать препарат с другими лекарственными средствами.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов.

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Желчь медицинская консервированная эмульсия наруж. фл. 250 мл 167 рублей.

Сампрост 5 мг фл. x10

Фармгруппа: средства для лечения и профилактики заболеваний предстательной железы



Производитель:
Самсон-мед

Сампрост способствует уменьшению отека, лейкоцитарной инфильтрации и тромбоза венул предстательной железы, нормализует секреторную функцию эпителиальных клеток, увеличивает количество лецитиновых зерен в секрете акинусов, стимулирует мышечный тонус мочевого пузыря. Уменьшает тромбообразование, обладает антиагрегантной активностью.

Показания

Сампрост применяют у взрослых для лечения хронического простатита и осложнений после операций на предстательной железе.

Противопоказания

Повышенная чувствительность к препарату.

Побочное действие

Возможны аллергические реакции.

Особые указания

Нет данных.

Синонимы по действующему веществу: не имеет синонимов

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Сампрост 5 мг фл. x10 190 рублей.

Ингавирин капсул 90 мг

Фармгруппа: противовирусное средство, противовоспалительное средство



Производитель:

**ВАЛЕНТА
ФАРМАЦЕВТИКА**

Ингавирин оказывает прямое противовирусное действие в отношении вируса гриппа А (H1N1, H3N2, H5N1), В, парагриппа, респираторно-синцитиальной инфекции, аденовирусов.

Показания

Лечение гриппа А и В и других острых респираторных вирусных инфекций (аденовирусная инфекция, парагрипп, респираторно-синцитиальная инфекция).

Противопоказания

Индивидуальная непереносимость компонентов препарата. Беременность. Детский возраст до 18 лет.

Побочное действие

Аллергические реакции (редко).

Особые указания

Препарат не оказывает седативного действия, не влияет на скорость психомоторной реакции и может использоваться у лиц различных профессий, в т.ч. требующих повышенного внимания и координации движений. Не рекомендуется одновременный прием других противовирусных препаратов.

Синонимы по действующему веществу: Дикарбамин

Средняя цена по аптекам в г. Москве: Ингавирин капсул 90 мг 375 рублей.